Financiar la innovación para impulsar la educación y la competitividad

Por **Thomas Imfeld,** ChCEO de Iberent Technology

El renting tecnológico permite acercar equipamiento de primer nivel a aulas, empresas e industria, con una gestión más previsible de los recursos.

La competitividad se construye cada día en decisiones muy concretas: cómo trabaja un equipo, qué recursos tiene un docente o con qué herramientas desarrolla su actividad un profesional. La tecnología influye en todas ellas. Por eso, facilitar su incorporación y renovación se ha convertido en una cuestión estratégica para nuestra economía.

La inteligencia artificial, la automatización y la digitalización están ampliando las posibilidades de empresas y organizaciones. Aprovecharlas exige combinar equipamiento adecuado, formación y procesos bien diseñados. También requiere resolver una pregunta esencial: cómo financiar esa transformación manteniendo la liquidez necesaria para seguir creciendo.

En Iberent Technology llevamos más de veinte años trabajando para dar respuesta a ese reto. Nuestra trayectoria nos ha consolidado como una compañía de referencia en España en soluciones de renting tecnológico y de equipamiento. Entendemos nuestro papel como el de un socio que conecta fabricantes, distribuidores y clientes para convertir la innovación en proyectos viables, adaptados a las necesidades de cada sector.

"Facilitar la innovación en las aulas y en las empresas es invertir en la competitividad de España"

La educación es uno de los ámbitos donde ese compromiso tiene mayor trascendencia. La celebración de SIMO Educación, durante esta semana en IFEMA Madrid, ofrece una oportunidad para abordar cómo facilitar que los centros incorporen tecnología con continuidad y criterio pedagógico.



Equipar un colegio implica mucho más que entregar dispositivos. Supone planificar su utilización, acompañar a los docentes y prever su renovación. El valor de un ordenador o una tableta se materializa cuando facilita el aprendizaje, la colaboración y el desarrollo de competencias. Para ello, los presupuestos deben contemplar todo el ciclo de uso del equipamiento.

Nuestra colaboración con Apple Financial Services, iniciada en 2023, refuerza esa capacidad de acompañamiento. A través del canal de distribución, facilitamos soluciones de renting para acercar la tecnología Apple al entorno profesional y educativo. Para los colegios y centros de enseñanza, distribuir el coste en cuotas periódicas permite plantear proyectos de equipamiento con mayor previsibilidad, evitando concentrar el desembolso de la compra en un único momento.

"Nuestra colaboración con Apple Financial Services facilita el acceso de empresas y centros educativos a la tecnología Apple"

Es una forma de conectar la planificación financiera con el proyecto educativo: disponer de los recursos adecuados y establecer ciclos de renovación coherentes con su utilización. El renting puede contribuir a que la modernización del aula avance de manera ordenada, junto con la formación y el apoyo que necesita el profesorado.

Esa misma lógica se traslada a la industria. La innovación también está en las herramientas que utiliza un instalador, un técnico de mantenimiento o un profesional en una obra. Su rendimiento y disponibilidad influyen directamente en la ejecución de los trabajos y en la calidad del servicio.

El acuerdo entre Iberent y TTI Milwaukee, anunciado este pasado mes de octubre, acerca el renting de herramientas profesionales al mercado español a través del Programa Platinum. La propuesta combina acceso al equipamiento MILWAUKEE® con servicios de atención y mantenimiento. Así, las empresas pueden planificar su parque de herramientas mediante cuotas y contar con el soporte previsto en el programa, con el objetivo de reducir interrupciones y mejorar su eficiencia operativa.

"El acuerdo con TTI Milwaukee combina renting de herramientas profesionales, atención y mantenimiento para impulsar la eficiencia operativa"

Desde el punto de vista financiero, el renting permite sustituir el desembolso de adquisición por pagos periódicos acordados. Esto facilita la elaboración de presupuestos, preserva tesorería frente a la compra al contado y deja recursos disponibles para otras prioridades: contratar talento, formar equipos, desarrollar productos o ampliar mercados. Además, permite planificar la renovación conforme a las condiciones contratadas y a la evolución de las necesidades del negocio.

"El renting permite incorporar tecnología de primer nivel, preservar liquidez y planificar su renovación"

En el ámbito fiscal, las cuotas pueden ser deducibles en el Impuesto sobre Sociedades o en el IRPF de actividades económicas cuando se cumplen los requisitos aplicables de afectación, justificación, registro e imputación. El IVA soportado también puede deducirse en la medida en que exista derecho a ello.

El servicio es otra parte esencial de nuestra propuesta. La Protección Multirriesgo Iberent permite incorporar protección frente a daños materiales accidentales y robo, conforme a sus condiciones, límites y exclusiones. Para una empresa o un centro educativo, gestionar estos riesgos ayuda a reducir el impacto de los imprevistos en su actividad.

Nuestro compromiso consiste en reunir financiación, equipamiento y servicios en soluciones útiles para cada cliente. Las colaboraciones con Apple Financial Services y TTI Milwaukee muestran cómo ese enfoque puede responder a necesidades distintas con un objetivo compartido: facilitar el acceso a recursos que permitan trabajar y aprender mejor.

Hoy, adaptar la tecnología al negocio exige identificar dónde aporta valor, medir su contribución y preparar su evolución. Desde Iberent queremos ayudar a que más empresas y centros educativos puedan dar ese paso con confianza. Porque facilitar la innovación en las aulas y en el tejido productivo es invertir en el talento, la productividad y la competitividad de España.

"Adaptar la tecnología al negocio es una responsabilidad de dirección y una decisión clave para competir"