

"Ocho años son suficientes para separar experimento de infraestructura"

Fellow Funders ha canalizado siete millones de euros en ocho rondas agrícolas y apuesta por incorporar mecanismos de liquidez para el inversor minorista

España es la cuarta potencia agroalimentaria de la Unión Europea y, en 2024, el valor añadido bruto del sector creció un 3,9%, frente a la caída del 2,9% registrada en la UE-27. Sin embargo, muchos pequeños y medianos proyectos agrícolas siguen encontrando dificultades para financiarse. "El problema no es la rentabilidad, sino el desajuste temporal: un cultivo leñoso tarda entre cinco y diez años en ofrecer sus primeros rendimientos y la banca no está diseñada para prestar en ese horizonte", explica Gonzalo Alberó, CEO de Fellow Funders

Pregunta. ¿Qué aporta la financiación participativa regulada frente a otras fórmulas para proyectos agrícolas que requieren inversiones y plazos largos?

Respuesta. El crowdfunding regulado por la CNMV bajo el Reglamento UE 2020/1503 encaja con la agricultura de activos reales de una forma que ningún otro instrumento consigue: fracciona el ticket para que cientos de inversores entren donde antes solo entraba un banco o un fondo, acepta como colateral la tierra, la cosecha o la maquinaria, y tolera los plazos largos que exige un cultivo como el almendro o el olivo. En Fellow



Gonzalo Alberó, CEO Fellow Funders

Funders llevamos siete millones canalizados en ocho rondas del vertical agrícola, y lo tenemos claro: esto no es una alternativa coyuntural, es la infraestructura de financiación que le faltaba al campo español. La categoría movilizó 761,6 millones en 2025, un 45,8% más que el año anterior.

"Esto no es una alternativa coyuntural: es la infraestructura de financiación que le faltaba al campo español"

P. Tras ocho años trabajando con el sector agrícola, ¿qué demuestra la experiencia de Fellow Funders sobre la evolución de este modelo?

R. Ocho años son suficientes para separar experimento de infraestructura. Con Alboris La Mancha llevamos seis rondas cerradas desde 2018 en cultivos leñosos ecológicos: olivar arbequina, almendro

superintensivo y pistacho, cerca de tres millones de euros captados de 199 inversores particulares, y una evolución del ticket unitario desde 150.000 euros en la primera ronda hasta 750.000 en la actual. La operación viva Alboris Sextus incorpora una novedad técnica: cinco ventanas anuales de liquidez entre 2031 y 2035, con obligación de recompra por parte del promotor. La recompra marca un antes y un después en nuestro negocio. Hoy estructuramos las operaciones agro desde el inicio con mecanismos que garantizan la desinversión del retail con rentabilidades por encima del mercado. Esto ha venido para quedarse.

Pregunta. ¿Qué perfil de inversor está apostando por estos activos reales y qué busca frente a productos financieros más tradicionales?

Respuesta. El perfil es el pequeño y mediano ahorrador que se ha cansado del 2-3% de los depósitos y del 5% de las SOCIMIs, y que quiere entender qué activo respalda su dinero. Nuestro ticket arranca en 500 euros, con lo que fraccionamos el acceso a proyectos que antes exigían capital de seis cifras. Buscan tres cosas: retornos coherentes con el riesgo asumido —el crowdlending agrícola europeo se mueve entre el 11% y el 14%, y el inmobiliario español entre el 11% y el 13%—, un colateral físico que puedan ir a ver, y horizonte largo alineado con su plan de vida. En 2026 y 2027 ampliaremos la vertical agroalimentaria con nuevos cultivos y sumaremos proyectos residenciales premium. La migración del retail hacia activos reales está en curso.



Socios de Alboris La Mancha

**FELLOW
FUNDERS**

Más información
<https://fellowfunders.es/>