

La nueva ortodoncia

Cuando la innovación va mucho más allá del alineador

Pep Bosch Blavi Country Manager de Angel Aligner en Iberia

Angel Aligner impulsa un modelo que integra tecnología, conocimiento y soporte continuo para mejorar la práctica clínica de los ortodontistas.

La ortodoncia invisible ha dejado de ser únicamente una alternativa estética para convertirse en una disciplina marcada por la digitalización, la inteligencia artificial y la planificación personalizada de los tratamientos. La incorporación de nuevas herramientas está transformando la forma en que los ortodontistas diagnostican, planifican y acompañan a sus pacientes, mejorando la precisión y la experiencia clínica. Pep Bosch Blavi, Country Manager de Angel Aligner en Iberia, analiza cómo la innovación está redefiniendo el presente y el futuro de la ortodoncia invisible.

La ortodoncia invisible ha evolucionado enormemente en los últimos años. ¿Qué está impulsando esta transformación?

La ortodoncia vive uno de los mayores avances de su historia gracias a la digitalización, que ha transformado el diagnóstico, la planificación y el tratamiento de los pacientes. Los alineadores transparentes han impulsado este cambio, pero la verdadera revolución va mucho más allá. Hoy los ortodontistas disponen de herramientas digitales e IA que mejoran la precisión, la planificación y la experiencia del paciente. Pero, la tecnología es un apoyo: el verdadero avance nace de la combinación entre innovación, conocimiento clínico y experiencia profesional para ofrecer tratamientos cada vez más personalizados y de mayor calidad.

¿Cómo está contribuyendo Angel Aligner a liderar esta evolución del sector?

En Angel Aligner llevamos más de veinte años impulsando la evolución de la ortodoncia invisible, siempre con una misma filosofía: innovar para ofrecer a los ortodontistas soluciones que les permitan tratar más pacientes con mayor precisión, previsibilidad y confianza.

Nuestro objetivo nunca ha sido únicamente desarrollar mejores alineadores, sino ampliar las posibilidades clínicas de esta disciplina. Esa visión nos ha llevado a ser pioneros en innovaciones que han marcado un antes y un después en el sector: fuimos la primera compañía del mundo en incorporar el avance mandibular en un sistema de alineadores, integramos el CBCT en la planificación digital del tratamiento y también los primeros en desarrollar un botón integrado en el propio alineador.

La IA también forma parte de nuestras soluciones, ayudando a optimizar la planificación y aportando nuevas herramientas al profesional. Pero creemos que la verdadera innovación no consiste únicamente en incorporar nuevas tecnologías, sino en anticiparse a las necesidades de los ortodontistas y desarrollar soluciones que realmente transformen su práctica clínica y mejoren la atención a sus pacientes. Esa ha sido nuestra filosofía durante más de dos décadas y continúa marcando el camino de Angel Aligner.

Angel Aligner habla de una relación estratégica con los ortodontistas. ¿Qué significa exactamente?

Significa entender que nuestro crecimiento solo tiene sentido si contribuimos también al crecimiento de los profesionales con los que trabajamos. En Angel Aligner no concebimos una relación basada únicamente en el suministro de un producto, queremos ser un socio estratégico que aporte conocimiento, innovación y acompañamiento continuo.

La mejor prueba de ello es Education by Angel Aligner, nuestro ecosistema de formación continua para ortodontistas. Solo en España y Portugal realizamos más de 85 eventos educacionales al año, entre cursos presenciales, webinars, mesas redondas, programas clínicos y ponencias impartidas por algunos de los profesionales más reconocidos del sector. Nuestro objetivo es compartir conocimiento, generar confianza clínica y contribuir al desarrollo continuo de la profesión.

Esta apuesta por la formación se complementa con programas como Clinical Confidence, diseñado para ayudar a los doctores

“La verdadera innovación no consiste únicamente en incorporar nuevas tecnologías, sino en anticiparse a las necesidades de los ortodontistas”

a desarrollar todo su potencial clínico y afrontar tratamientos cada vez más complejos con mayor seguridad; y Focus Program, una iniciativa orientada a acompa-

ñar el crecimiento de las clínicas mediante formación, herramientas y asesoramiento estratégico. Creemos firmemente que la innovación solo genera un verdadero impacto cuando va acompañada de conocimiento. Por eso queremos que cada avance tecnológico llegue al ortodontista acompañado de la formación, el soporte y la confianza necesarios para aprovechar todo su potencial. Esa combinación de innovación, educación y colaboración define nuestra forma de entender el futuro de la ortodoncia.

¿Qué beneficios aporta esta transformación tanto a los profesionales como a los pacientes?

Los beneficios son muy claros para ambas partes. Los ortodontistas disponen hoy de herramientas que mejoran la planificación, la personalización y la predictibilidad de los tratamientos, permitiéndoles abordar un mayor número de casos con mayor seguridad clínica. Para los pacientes, la experiencia también ha cambiado radicalmente. Los tratamientos son más cómodos, discretos y adaptados a su día a día. Además, la planificación digital permite comprender desde el inicio los objetivos del tratamiento y visualizar su evolución, reforzando la confianza durante todo el proceso.

Pero, sobre todo, esta transformación permite ofrecer una atención más personalizada. La tecnología facilita el trabajo del profesional, mientras que la experiencia y el criterio clínico del ortodontista siguen siendo los elementos decisivos para conseguir los mejores resultados.

¿Cuáles son los próximos retos y la visión de futuro de Angel Aligner en España y Portugal?

Nuestro objetivo es seguir impulsando la evolución de la ortodoncia invisible mediante la innovación, la investigación y una estrecha colaboración con los ortodontistas. Continuaremos desarrollando nuevas soluciones tecnológicas y programas que contribuyan a su crecimiento clínico y profesional. España y Portugal son mercados estratégicos para Angel Aligner y queremos consolidarnos como un socio de referencia por la calidad de nuestras soluciones y el acompañamiento que ofrecemos. Estamos convencidos de que el futuro de la ortodoncia dependerá de combinar tecnología, conocimiento e innovación para ofrecer tratamientos cada vez más precisos y centrados en las necesidades de pacientes y profesionales.



Equipo de Angel Aligner en Iberia