

Las redes eléctricas

El activo estratégico necesario para la transición energética

El Grupo im3, ingeniería española que prevé alcanzar una facturación de 57 millones en el 2026, acelera su internacionalización con la adquisición de una ingeniería en Italia y la constitución de una filial en Arabia.

Mientras el debate energético europeo se ha centrado en la generación renovable, existe un eslabón crítico al que no se le ha dado la visibilidad que merece: las redes eléctricas. La infraestructura que debe transportar y distribuir toda esa energía limpia necesita una urgente actualización en gran parte de Europa. Oscar Mas, CEO del Grupo im3, ingeniería fundada hace 45 años, analiza en esta entrevista, la evolución de la compañía, así como los retos del sector energético.

im3 ha vivido un crecimiento muy destacado. ¿Cuáles han sido las claves?

La evolución ha sido significativa, pero sobre todo sólida. Hemos pasado de ser una ingeniería especializada con una fuerte implantación en España a convertirnos en un grupo internacional con presencia en distintos mercados estratégicos. Nuestro crecimiento se ha basado en tres pilares: conocimiento, especialización y capacidad de adaptación. Nos hemos posicionado en actividades con gran potencial, como las infraestructuras eléc-

tricas, las energías renovables, el medio ambiente y las infraestructuras civiles. Pero si tuviera que destacar un factor diferencial que ha permitido este crecimiento, sería el talento. Las grandes infraestructuras las diseñan y construyen las personas. Hoy las compañías de ingeniería no compiten únicamente por proyectos; compiten por atraer, desarrollar y retener conocimiento especializado.

“Hoy las compañías de ingeniería no compiten solo por proyectos; compiten por atraer y retener conocimiento especializado”

La internacionalización parece ser el otro gran vector de crecimiento.

Hace años entendimos que el mercado energético iba a ser cada vez más global y que nuestra experiencia podía aportar

valor más allá de nuestras fronteras. Hemos consolidado nuestra presencia en Latinoamérica —con filiales en Chile, Perú, Colombia, Brasil— así como en Estados Unidos, participando en proyectos energéticos e industriales de gran relevancia. Más recientemente hemos dado dos pasos estratégicos: la constitución de una filial en Arabia y la adquisición de una ingeniería en Italia, una operación que nos permite posicionarnos en uno de los mercados europeos con mayor potencial de crecimiento vinculado a la transición energética. Italia tiene una agenda muy ambiciosa de renovación de infraestructuras eléctricas. Estar ahí con equipo local es una ventaja competitiva real.

Muchos expertos señalan que las redes eléctricas serán el gran cuello de botella de la transición. ¿Lo comparte?

Absolutamente. Y no es solo una opinión técnica: los números lo confirman. La electrificación de la economía, la integración masiva de renovables, el boom de los centros de datos y el desarrollo de nuevas industrias, van a exigir una transformación profunda de las infraestructuras eléctricas en toda Europa. Durante años, el foco —y el capital— se ha situado en la generación renovable. Pero cada vez resulta más evidente que las redes son el verdadero cuello de botella. No habrá transición energética sin una profunda modernización de



“La adquisición de una ingeniería en Italia nos permite posicionarnos en uno de los mercados europeos con mayor potencial de crecimiento vinculado a la transición energética”

“No habrá transición energética sin una profunda modernización de las infraestructuras eléctricas en Europa”

las infraestructuras eléctricas. La red eléctrica se está convirtiendo en una de las infraestructuras más estratégicas para el futuro de Europa.

¿Qué papel jugará la inteligencia artificial en la ingeniería?

Va a ser transformador. La IA ya permite optimizar procesos, mejorar la capacidad de análisis técnico, reducir tiempos de desarrollo y aumentar la eficiencia en la toma de decisiones. Dentro del Grupo im3 estamos desarrollando una solución propia que integra automatización y análisis avanzado de información técnica. Pero quiero ser muy claro: la IA no sustituirá a los ingenieros; multiplicará las capacidades de los mejores equipos de ingeniería. La diferencia entre empresas que aprovechen estos conceptos y las que no lo hagan marcará una brecha competitiva importante en los próximos años.

¿Cuál es el horizonte de crecimiento del Grupo im3?

Las inversiones que se van a movilizar en transición energética, electrificación e infraestructuras durante la próxima década serán de una escala sin precedentes. Nuestra previsión es crecer de forma sostenida y alcanzar una facturación cercana a los 70 millones de euros en 2030. Pero más allá del dato, lo que me parece realmente relevante es el cambio de rol de la ingeniería. La transición energética no ocurre sola; hay que diseñarla, construirla y hacerla viable técnicamente. Y en este proceso, las empresas de ingeniería tenemos una responsabilidad y una oportunidad extraordinarias.



Oscar Mas CEO de IM3 y Leonardo Sblendido CEO de Green&Green SRL, junto al resto del equipo de la empresa italiana donde se tuvo la oportunidad de darles la bienvenida al Grupo IM3.