

“En hotelería, todo se resume al día que abre el hotel”

SAITT acompaña a cadenas hoteleras y promotores en proyectos de construcción y reforma combinando suministro, planificación y asesoramiento técnico.

SAITT está especializada en soluciones integrales de suministro y equipamiento para proyectos hoteleros y residenciales. La compañía trabaja junto a cadenas hoteleras, promotores y profesionales del sector participando desde las fases iniciales de diseño hasta la entrega final del proyecto. Su objetivo es aportar eficiencia, calidad y rentabilidad en entornos donde la coordinación y el cumplimiento de plazos resultan determinantes.

Pregunta. ¿Qué aporta SAITT a un proyecto hotelero?

Respuesta. En SAITT partimos de una idea sencilla: el suministro es solo una parte del trabajo. Lo realmente complejo es coordinar diseño, materiales, logística y plazos para que todo esté listo cuando el hotel abra sus puertas. Por eso ofrecemos soluciones integrales tanto para proyectos de nueva construcción como para reformas, actuando como partner estratégico y ayudando a nuestros clientes a tomar decisiones que mejoren la eficiencia, la calidad y la viabilidad económica de cada proyecto.

P. ¿Cómo trabajáis para garantizar el éxito de cada proyecto?

R. Nos gusta implicarnos desde las fases iniciales porque nos permite analizar materiales, soluciones técnicas y planificación antes de que la obra alcance los momentos más críticos. A partir de ahí trabajamos con una planificación clara y un seguimiento constante que nos ayuda a anticipar posibles desviaciones.

Nuestra experiencia internacional también ha sido muy valiosa: trabajar en distintos países nos



Javier Pérez de Lucía.
CEO de SAITT.

“La flexibilidad no significa improvisación; solo es posible cuando existe una planificación sólida”

ha enseñado a mantener los mismos estándares de calidad adaptándonos a normativas, dinámicas logísticas y formas de trabajo diferentes. Todo para que el cliente perciba la misma fiabilidad independientemente del lugar donde se desarrolle el proyecto.

P. ¿Cómo seleccionáis materiales y equipamientos y qué tendencias observáis en el sector?

R. Un hotel es un activo que se utiliza todos los días, por lo que

analizamos los materiales pensando en su comportamiento real a largo plazo. Buscamos un equilibrio entre diseño, durabilidad y facilidad de mantenimiento. El espacio debe generar impacto en la inauguración, pero también seguir funcionando correctamente con el paso del tiempo.

Al mismo tiempo, observamos una creciente demanda de soluciones sostenibles, materiales duraderos y equipamientos que simplifican la operación diaria. La innovación que realmente aporta valor es la que mejora la experiencia del huésped y facilita la gestión del establecimiento.

P. ¿Cuáles han sido las claves de la consolidación de SAITT y cómo afrontáis el futuro?

R. Si tuviera que resumirlo en tres palabras diría servicio, pasión y rentabilidad: la confianza se construye acompañando al cliente durante todo el proyecto, implicándose en cada detalle con pasión y asegurando que las decisiones tengan también sentido económico.

La flexibilidad es otra de nuestras señas de identidad, pero siempre apoyada en una planificación rigurosa. Solo así es posible adaptarse a los cambios sin perder el control de plazos y calidad.

En hotelería hay un momento que resume todo el trabajo: el día que abre el hotel. Nuestro objetivo es que ese momento llegue con la tranquilidad de saber que todo está preparado para funcionar como estaba previsto.

Más información
www.saitt.es

SAITT

YOUR HOTEL SUPPLIER

WWW.SAITT.ES



More information call us

+34 656 904 981 | info@saitt.es

