

“Debemos vender sostenibilidad en euros por hectárea”

IKOS Advanced defiende el uso de datos e inteligencia artificial para convertir el ahorro de agua, energía y fertilizantes en rentabilidad medible para el agricultor.

La tecnología está cambiando la gestión del agua en el campo al sustituir decisiones basadas en la rutina por decisiones apoyadas en datos. IKOS Advanced monitoriza en tiempo real la tensión hídrica del suelo, las condiciones climáticas locales y el comportamiento de cada parcela para calcular con precisión cuándo y cuánto regar. “Los agricultores que trabajan con nuestra plataforma han ahorrado el equivalente a más de 7.000 piscinas olímpicas de agua. En cultivos como la sandía hemos medido ahorros de hasta el 73% por kilogramo producido, y en lechuga, de hasta el 78%. Son datos reales y certificables. El agricultor profesional ya no riega por costumbre: riega porque el sistema le indica cuál es el momento óptimo”, explica Joaquín Soriano, CEO de IKOS Advanced.

“El agricultor profesional ya no riega por costumbre: riega porque el sistema le indica cuál es el momento óptimo”

Pregunta. ¿Se puede hablar hoy de sostenibilidad sin poner el foco en la rentabilidad?

Respuesta. No. Y quien lo intenta acaba perdiendo los dos objetivos. La sostenibilidad sin retorno econó-

mico es un discurso bonito pero inviable en el campo. Lo que hemos aprendido trabajando con más de 4.000 usuarios en más de 15.000 hectáreas es que eficiencia y sostenibilidad son, en la práctica, la misma cosa. Usar menos agua reduce la factura energética del bombeo. Usar menos fertilizante ahorra coste directo; hemos cuantificado más de 1.800 toneladas de fertilizante ahorrados entre nuestros clientes. El reto del sector es dejar de vender sostenibilidad como valor abstracto y demostrarla en euros por hectárea. Cuando el agricultor ve ese número en pantalla, la conversación cambia completamente.

P. ¿Qué papel está jugando la inteligencia artificial en la agricultura de hoy?

R. Un papel decisivo, pero hay que ser precisos en qué significa eso. En IKOS Advanced no usamos la IA para hacer predicciones genéricas: la usamos para convertir datos reales de campo en decisiones. IKOS AI funciona como una capa permanente dentro de la plataforma; siempre disponible, sin cambiar de herramienta, con cinco agentes especializados trabajando en paralelo: riego, clima, biología, dispositivos y



Joaquín Soriano.
CEO de IKOS Advanced.

soporte. El agricultor abre el chat, pregunta en lenguaje natural y recibe una respuesta orientada a decidir, no un volcado de datos. La diferencia entre una IA que funciona y una que no está en la calidad del dato que la alimenta. Por eso en IKOS lo construimos todo, desde el sensor hasta la recomendación.

P. ¿Qué oportunidades abre el emprendimiento tecnológico en el sector agroalimentario?

R. El agroalimentario es uno de los sectores con mayor potencial precisamente porque lleva décadas de retraso digital. Este retraso es una oportunidad enorme: el margen de mejora es extraordinario y la demanda real existe. En Europa hay más de 15.000 millones de euros pendientes de digitalizar en agricultura profesional, y la presión normativa, nueva PAC, PERTE del Agua, exigencias de sostenibilidad en la cadena de valor; están acelerando la adopción de forma irreversible. IKOS Advanced es un ejemplo de lo que es posible: nacida en Almería, con hardware, software e inteligencia artificial propios, operando hoy en más de doce países y con 8 millones de euros de inversión de Impact Bridge. Se puede construir empresa, generar impacto y hacerlo desde aquí.

