

“Los productos adecuados en el momento adecuado”

Rothschild & Co Asset Management consolida su crecimiento en Europa apoyándose en la gestión activa, la cercanía con el cliente y una estrategia de diversificación en España

Rothschild & Co Asset Management es uno de los grandes grupos independientes de servicios financieros del mundo, con actividad en Global Advisory, Wealth Management, Asset Management y Five Arrows. Su división de gestión de activos, Rothschild & Co Asset Management, ofrece soluciones de inversión a clientes institucionales, intermediarios y distribuidores. La firma destaca por su independencia, su visión a largo plazo y un acompañamiento cercano. En Europa gestiona más de 47.000 millones de euros con un equipo de más de 180 profesionales.

Pregunta. ¿Cómo ha evolucionado Rothschild & Co Asset Management en los últimos años?

Respuesta. Rothschild & Co AM ha registrado un crecimiento muy relevante en los últimos años, especialmente desde 2022, en un contexto de mercado complejo en el que supimos responder con productos y soluciones bien alineados con las necesidades de los clientes en España y Europa.

Cerramos 2025 con 47.000 millones de euros en activos bajo gestión y 15.000 millones captados en tres años. Este avance se apoya en tres claves:



Tirso de Linos, Lorenzo Gallardo y Natalia Ortega

ofrecer los productos adecuados en el momento adecuado, una organización ágil y una relación cercana con el cliente.

Hemos sabido poner en valor nuestra experiencia en crédito corporativo y estrategias multiactivo, con fondos como R-co Conviction Credit Euro y R-co Valor, que han destacado por su solidez, rentabilidad y buena gestión en entornos exigentes.

P. ¿Qué rasgos diferenciales tiene Rothschild & Co Asset Management frente a otras gestoras internacionales?

R. Son varios los factores que nos diferencian, pero todo se cimienta en poner al cliente en el centro de nuestros intereses. Ser un grupo financiero independiente nos ha permitido, a lo largo de nuestra historia, construir relaciones que perduran en el tiempo, y para nosotros es la clave del éxito: somos firmes creyentes de la gestión activa y como esta puede añadir valor a lo largo del tiempo aprovechando los ciclos económicos y las oportunidades que nos ofrece el mercado.

Por otro lado, en cuanto a volumen de activos bajo gestión, seguimos manteniendo un tamaño que nos posiciona como gestora intermedia. Esto nos permite mantener una gestión ágil y dinámica en el día a día.

P. ¿Cuál es hoy vuestro plan estratégico en España y sobre qué pilares se sustenta el crecimiento?

R. Nuestro plan en España se basa en tres pilares fundamentales, por un lado, seguir creciendo, tenemos muchísimo camino por recorrer todavía y queremos seguir aprovechando el buen “momentum” de nuestras



Lorenzo Gallardo, Country Head Spain de Rothschild & Co AM

“El éxito se explica por una organización ágil, la proximidad con el cliente y la capacidad de anticiparnos a los ciclos de mercado”

estrategias “flagship”. Por otro lado, queremos diversificar: hay muchas estrategias muy buenas, con un “track record” consolidado que nos gustaría dar a conocer. Y, por último, y de forma transversal, aspiramos a consolidar nuestro negocio dando el mejor servicio posible.

A medio y largo plazo queremos seguir posicionando la marca Rothschild & Co AM. Pese a que en estos casi cuatro años que llevamos en el mercado hemos tenido una muy buena acogida, hay clientes que no nos conocen todavía. Y para el 2030-2035 tenemos la ambición de llegar a los 5.000 M bajo gestión.

Más información
www.rothschildandco.com