

quecomparo.es

La startup española que frena la subida de la luz a miles de hogares



Rafa Loza, CEO de quecomparo.es

El encarecimiento del gas tras la escalada de tensión en Oriente Medio vuelve a presionar al alza el precio de la electricidad en Europa

En el contexto actual, vez más consumidores revisan sus contratos en busca de estabilidad y ahorro. Hablamos con Rafa Loza, CEO de **quecomparo.es**, el reconocido comparador de tarifas, sobre cómo anticiparse a estas subidas y qué errores siguen cometiendo los usuarios.

Pregunta. ¿Cómo está afectando el contexto internacional actual, especialmente el conflicto en Oriente Medio, al precio de la luz en España?

Respuesta. El impacto no es directo, pero sí muy relevante. El sistema eléctrico español sigue dependiendo en gran medida del gas para fijar precios en determinados

momentos. Cuando hay tensiones como las actuales, el precio del gas tiende a subir, y eso acaba trasladándose al mercado eléctrico. Es un efecto indirecto, pero muy claro.

P. ¿Estamos ya viendo ese impacto en las facturas de los consumidores?

R. Sí, aunque no afecta a todos por igual. Como siempre, los usuarios con tarifas indexadas, del mercado regulado o con contratos antiguos son los primeros en notar las subidas. Sin embargo, aquellos que han revisado recientemente su tarifa y se han protegido con un contrato a precio fijo barato no les afectan estas variaciones.

P. ¿Cuál es el principal error que están cometiendo ahora mismo los consumidores?

R. Pensar que su tarifa sigue siendo competitiva por inercia. El mercado energético

cambia constantemente, y una tarifa que era buena hace un año puede no serlo hoy. El mayor error es no revisar el contrato en momentos de incertidumbre como el actual.

P. Desde Quecomparo.es, ¿qué tendencias están detectando en los últimos meses?

R. Estamos viendo un incremento muy significativo en usuarios que quieren revisar su factura y pasar a una tarifa de precio fijo, como es normal. En el último año, hemos ayudado a más de 30.000 hogares en España a optimizar su tarifa eléctrica, consiguiendo en muchos casos ahorros superiores a los 300 euros anuales.

P. ¿Cómo funciona exactamente su modelo? ¿Qué hace Quecomparo.es para ayudar a estos consumidores?

R. Analizamos la factura del cliente y la comparamos entre más de 300 comercializadoras del mercado. A partir de ahí, proponemos la mejor tarifa para él, calculamos el ahorro y tramitamos el cambio. Es un proceso rápido, sencillo y gratuito.

P. En un contexto como el actual, ¿es buen momento para cambiar de compañía?

R. Más que el momento, lo importante es la situación de cada usuario. Pero en escenarios de incertidumbre como este, revisar el contrato es especialmente importante para no acabar pagando más.

P. Para terminar, ¿qué recomendación daría a los consumidores en este momento?

R. Que no esperen a ver la subida reflejada en la factura para actuar. Quien se adelanta puede evitar pagar de más durante meses. Hoy en día, revisar tu tarifa energética debería formar parte de una gestión financiera básica.

En un entorno de volatilidad energética, anticiparse se ha convertido en la clave del ahorro. Modelos como el de **quecomparo.es** reflejan un consumidor cada vez más informado y activo.

"En escenarios de incertidumbre como este, revisar el contrato energético es especialmente importante para no acabar pagando más"

Más información
quecomparo.es