

# SAITT IMPULSA HOTELES CON VISIÓN ESTRATÉGICA Y EJECUCIÓN PRECISA

**La compañía acompaña a cadenas hoteleras y promotores con soluciones integrales de suministro y equipamiento, desde el diseño inicial hasta la apertura.**

El día que un hotel abre sus puertas todo debe estar listo. Ese momento resume la filosofía de trabajo de SAITT, especializada en soluciones integrales de suministro y equipamiento para proyectos hoteleros y residenciales.

SAITT acompaña a cadenas hoteleras, promotores y profesionales del sector tanto en nuevas construcciones como en reformas, con una propuesta que combina materiales, equipamiento, asesoramiento técnico y planificación. “En SAITT partimos de una idea muy sencilla: en un proyecto hotelero el suministro es solo una parte del trabajo”, explica Javier Pérez de Lucía, CEO de SAITT. “Lo verdaderamente complejo es coordinar diseño, materiales, logística y plazos para que todo esté listo cuando el hotel abre sus puertas”.

Esta visión global ha permitido a la compañía construir una propuesta de valor basada en la cercanía al cliente y en la capacidad de intervenir en cada etapa con una mirada estratégica.

SAITT entiende cada proyecto como una operación en la que deben convivir la identidad del establecimiento, la funcionalidad de los espacios y la necesidad de cumplir calendarios exigentes. Por eso, su trabajo no se limita a entregar materiales o equipamientos, sino a integrarse en la dinámica del proyecto para aportar orden, agilidad y seguridad en la toma de decisiones. El resultado es una ejecución más fluida y una apertura que llega con todo preparado para funcionar desde el primer día.

## ACOMPANAMIENTO INTEGRAL DESDE EL INICIO

La propuesta de SAITT va más allá del producto. La empresa trabaja como partner estratégico del proyecto, implicándose desde las primeras fases para

ayudar al cliente a tomar decisiones que mejoren la eficiencia, la calidad y la rentabilidad de cada actuación. “Nos gusta implicarnos desde las primeras fases del proyecto”, destaca Javier Pérez de Lucía. “Cuando participas desde el inicio puedes analizar materiales, soluciones técnicas y planificación del suministro antes de que la obra entre en su fase más exigente”. Este acompañamiento temprano permite valorar alternativas, ajustar necesidades y alinear cada elección con los objetivos reales del establecimiento.

La participación desde el arranque del proyecto facilita una visión mucho más precisa del conjunto y convierte la planificación en una herramienta decisiva para evitar desviaciones y optimizar recursos.

En una apertura hotelera, cada fecha cuenta y cada decisión repercute en la operativa futura del activo. SAITT incorpora esta lógica desde el primer momento, con un seguimiento continuo que da respuesta a los retos de cada fase y refuerza la tranquilidad del cliente durante todo el proceso.

Este acompañamiento se apoya en una planificación clara y en un seguimiento constante de cada fase. Dicha forma de trabajar permite anticiparse, detectar desviaciones y corregirlas con margen. “En el sector hotelero hay algo que todos sabemos: la fecha de apertura no suele moverse salvo causa mayor, por lo que anticiparse es fundamental”, subraya.

La flexibilidad también ocupa un papel clave en la metodología de SAITT. “La flexibilidad no significa improvisación. Solo puedes ser flexible cuando existe una base sólida de planificación y coordinación”, afirma el CEO. Así, la compañía puede adaptarse a cambios sin perder el control sobre plazos, calidad y servicio.



Javier Pérez de Lucía, CEO de SAITT

La compañía combina experiencia internacional, planificación rigurosa e innovación para desarrollar proyectos hoteleros duraderos, funcionales y alineados con las necesidades operativas de cada establecimiento

## CALIDAD, DURABILIDAD E INNOVACIÓN EN CADA PROYECTO

La experiencia internacional de SAITT ha reforzado su capacidad de adaptación. La participación en proyectos en distintos países ha permitido a la empresa trabajar con normativas, dinámicas logísticas y equipos diversos, manteniendo siempre un estándar homogéneo de calidad. “Intentamos mantener siempre los mismos estándares de calidad, pero adaptándonos a cada

## SOBRE SAITT

SAITT es una empresa especializada en soluciones integrales de suministro y equipamiento para proyectos hoteleros y residenciales. Su propuesta acompaña a cadenas hoteleras, promotores y profesionales del sector en desarrollos de nueva construcción y procesos de reforma, con una visión que une materiales, equipamiento, asesoramiento técnico y planificación. SAITT trabaja con un enfoque de partner estratégico, participando en cada fase del proyecto para optimizar calidad, precio y servicio. Su experiencia internacional y su capacidad de adaptación consolidan una forma de trabajo orientada a la eficiencia, la fiabilidad y la apertura exitosa de cada establecimiento.

contexto”, señala Javier Pérez de Lucía. “Al final, lo importante es que el cliente perciba la misma fiabilidad, independientemente del país”.

En la selección de materiales y equipamientos, SAITT pone el foco en el uso real del hotel. “Un hotel no es un espacio que se diseña para ser visto una vez; es un activo que se utiliza todos los días”, recuerda el CEO. Por eso, la compañía apuesta por soluciones que respetan el diseño del proyecto y, al mismo tiempo, aportan durabilidad, facilidad de mantenimiento y eficiencia operativa.

La innovación también forma parte de esta visión. “El sector hotelero está evolucionando hacia soluciones cada vez más eficientes y sostenibles, pero también hacia productos pensados para facilitar la operación diaria del hotel”, apunta Javier Pérez de Lucía. Para SAITT, la clave está en ofrecer propuestas que mejoren la experiencia del huésped y ayuden al establecimiento a funcionar mejor desde el primer día. “Si tuviera que resumirlo en tres palabras diría servicio, pasión y rentabilidad”, concluye.

SAITT

YOUR HOTEL SUPPLIER

WWW.SAITT.ES

More information call us

+34 656 904 981 | info@saitt.es

