

RENTING TECNOLÓGICO EN 2025

IBERENT, LA MEJOR ALTERNATIVA PARA ACCEDER A TECNOLOGÍA

En 2025, el renting tecnológico en España continúa consolidándose como una solución estratégica tanto para empresas como para profesionales autónomos. En un contexto marcado por la innovación constante, la automatización y la necesidad de una mayor sostenibilidad, esta fórmula de acceso flexible a tecnología gana cada vez más peso.

Desde ordenadores y móviles hasta soluciones completas de infraestructura TI y software especializado, el renting tecnológico se ha convertido en un aliado clave en la transformación digital. Iberent Technology, ahora cumple dos décadas de trayectoria, se posiciona como uno de los actores más influyentes en este cambio.

DE TENDENCIA A NECESIDAD EMPRESARIAL

Hace una década, el renting tecnológico era un concepto incipiente. Hoy, forma parte del núcleo estratégico de muchas organizaciones. “El renting ya no es una alternativa; es el modelo lógico para quienes buscan mantenerse competitivos sin poner en riesgo sus recursos”, afirma Thomas Imfeld CEO & fundador de Iberent Technology.

Desde la crisis sanitaria de 2020, el renting ha permitido a miles de empresas acceder a tecnología puntera sin necesidad de acometer grandes inversiones. Esta modalidad ofrece ventajas financieras, operativas y fiscales, en un entorno donde la flexibilidad y la capacidad de adaptación son vitales.

CIFRAS DE UN MERCADO EN EXPANSIÓN

Según los últimos datos, en 2024 el renting tecnológico en España alcanzó una facturación estimada de más de 3.000 millones de euros, lo que supuso un crecimiento del 9,2% respecto al año anterior. Este crecimiento se ha visto impulsado por la demanda de soluciones en movilidad, software especializado y plataformas.

Las PYMES siguen siendo el motor del sector, representando aproximada-



Thomas Imfeld, CEO de Iberent

En 2024, el renting tecnológico en España alcanzó una facturación estimada de más de 3.000 millones de euros, lo que supuso un crecimiento del 9,2% respecto al año anterior

mente el 72% de las operaciones. Para muchas de ellas, el renting supone una vía eficaz para digitalizarse sin comprometer liquidez, mientras que las gran-

des corporaciones utilizan esta fórmula para mantener actualizado su ecosistema tecnológico de forma escalable.

- 4. Sostenibilidad tecnológica:** Más del 45% de las empresas españolas considera la sostenibilidad un factor decisivo al optar por renting. Iberent ha fortalecido su compromiso con su Renting Circular, mediante procesos de reacondicionamiento y gestión responsable de equipos para sus clientes, buscando la máxima eficiencia cuidando el entorno.
- 5. Seguridad y automatización:** La creciente amenaza de ciberataques ha hecho que muchas organizaciones incluyan soluciones de seguridad informática dentro de sus contratos de renting, junto con herramientas de IA y automatización.

LA VISIÓN DE IBERENT TECHNOLOGY

“Desde Iberent hemos apostado por un modelo integral de servicios, que se adapta a las nuevas demandas del mercado”, comenta Thomas Imfeld. El directivo destaca cuatro vectores que marcarán el rumbo del sector en los próximos años: la consolidación del modelo DASS (Device as a service o pago x uso); el auge de tecnologías emergentes como IA, RPA y big data; el refuerzo de la ciberseguridad como prioridad empresarial; y la necesidad de flexibilidad en el acceso a tecnología frente a entornos de cambio continuo.

Iberent se proyecta en 2025 como un referente en soluciones de renting para dar soporte al canal de distribución de tecnología y equipamiento y ayudarle a potenciar sus ventas

UN 2025 DE RESULTADOS Y PROYECCIONES SÓLIDAS

Gracias al dinamismo del mercado, Iberent ha superado en 2024 sus objetivos estratégicos de crecimiento, registrando un incremento significativo en nuevos contratos y renovaciones. “Nos adaptamos a las necesidades cambiantes de nuestros clientes, ofreciendo soluciones escalables, flexibles y tecnológicamente avanzadas”, añade Imfeld.

Con un equipo altamente especializado y una plataforma tecnológica robusta, gracias a la innovación constante, Iberent se proyecta en 2025 como un referente en soluciones de renting para dar soporte al canal de distribución de tecnología y equipamiento para potenciar sus ventas, ayudando a empresas de todos los tamaños a evolucionar sin fricciones ni inversiones desproporcionadas aportándoles el máximo de confianza y seguridad.