

iVascular: EMPRESA LÍDER EN TECNOLOGÍA MÉDICA EN SOLO 15 AÑOS

LA CLAVE DEL ÉXITO DE iVascular: INTEGRACIÓN VERTICAL, TALENTO Y EXPANSIÓN INTERNACIONAL

En el competitivo mundo de la tecnología médica, pocas empresas pueden presumir de una evolución tan acelerada y sólida como iVascular. Lo que comenzó en 2010 como un proyecto impulsado por un grupo de especialistas con experiencia en el sector químico y cardiovascular, se ha convertido en una compañía global con más de 500 empleados, presencia en 82 países y una facturación de 80 millones de euros en 2024.

iVascular ha pasado de ser una empresa con 10 empleados en 2010 a una compañía global con más de 500 profesionales en 2025

Este 2025, iVascular celebra su 15º aniversario con un modelo empresarial que ha sabido equilibrar el desarrollo tecnológico, la expansión estratégica y una cultura corporativa centrada en la excelencia.

A diferencia de muchas empresas del sector, que dependen de terceros para el desarrollo, la fabricación y distribución de sus dispositivos, iVascular ha apostado desde el primer día por un modelo de integración vertical. Esta estrategia le permite controlar internamente todas las fases del proceso, desde la investigación y desarrollo hasta la comercialización de sus productos, garantizando calidad y flexibilidad. "Hemos demostrado que la integración vertical no solo es viable, sino que es una ventaja competitiva clave. Nos permite reaccionar rápido ante las necesidades del mercado y garantizar la excelencia en cada dispositivo que desarrollamos", explica Lluís Duocastella, CEO y vicepresidente de la compañía.

Gracias a este enfoque, iVascular ha conseguido posicionarse como una de las pocas empresas del mundo, y la única a nivel europeo, capaz de desarrollar íntegramente sus propios dispositivos como stents, balones y catéteres, con un impacto directo en la seguridad y eficacia de los tratamientos para enfermedades vasculares.

UNA EXPANSIÓN SOSTENIDA EN MERCADOS CLAVE

Uno de los grandes hitos en la historia de iVascular ha sido su capacidad



para expandirse sin perder su esencia. En 15 años, la empresa se ha convertido en un actor global con presencia directa en mercados estratégicos como Canadá, Alemania, Francia, Bélgica, Hong Kong y República Dominicana.

El éxito de su expansión comercial se ha basado en dos pilares: la creación de filiales en puntos estratégicos y alianzas con distribuidores que conocen a fondo las particularidades de cada mercado. Japón es un claro ejemplo de ello, donde iVascular ha logrado introducir sus dispositivos en colaboración con una de

las compañías líderes del país. "Exportamos a 82 países, pero lo más importante es que cada mercado tiene un enfoque adaptado a su realidad. No vendemos simplemente tecnología, ofrecemos soluciones médicas específicas para cada contexto", señala Duocastella.

GESTIÓN DEL TALENTO: LA CLAVE PARA CRECER Y MANTENERSE

Más allá de su crecimiento financiero, iVascular ha logrado desarrollar una cultura corporativa que prioriza el talento como motor de innovación. En un sector

donde la especialización es crucial, la compañía ha apostado por la formación continua y el desarrollo interno, logrando que su equipo sea uno de los más preparados del sector. Así, en estos 15 años, el equipo de iVascular que empezó con 10 personas, cuenta ahora con más de 500 profesionales de primer nivel.

Uno de los datos más llamativos de la empresa es la fuerte presencia femenina en su plantilla. El 73% de la plantilla está compuesta por mujeres y, a diferencia de la tendencia habitual en el ámbito tecnológico, el 60% de los puestos directivos también están ocupados por ellas. "El talento no tiene género y nuestra experiencia lo demuestra. Apostamos por reconocer el valor individual y el desarrollo profesional, y los resultados hablan por sí solos", destaca el CEO.

Además, iVascular ha implementado políticas de bienestar laboral que incluyen acceso a fisioterapia, servicio médico, nutricionista y programas de salud y deporte.

Su modelo de integración vertical le permite controlar todo el proceso de desarrollo y producción, garantizando innovación y calidad

INNOVACIÓN Y NUEVOS RETOS MÉDICOS

Si algo ha definido a iVascular desde sus inicios es su capacidad de anticiparse a las necesidades del sector. Con más del 25% de su facturación reinvertida en I+D+i, la empresa sigue explorando nuevas áreas de tratamiento, con especial foco en el ictus hemorrágico, el desarrollo de válvulas TAVIs (Reemplazo de la Válvula Aórtica Transcatéter) y la oncología intervencionista.

Pero el futuro de la compañía no solo pasa por nuevos productos, sino también por la implementación de tecnologías disruptivas en sus procesos: la inteligencia artificial y la robotización ya están transformando la forma en la que iVascular diseña y produce sus dispositivos. "Nos enfrentamos a una era donde la tecnología será aún más determinante en la medicina. La IA nos permitirá analizar grandes volúmenes de datos, personalizar tratamientos y mejorar la eficiencia de los procedimientos médicos. Estamos preparados para este cambio", concluye Lluís Duocastella, CEO y vicepresidente de iVascular.

A 15 años de su nacimiento, iVascular no solo ha demostrado que es posible innovar en un sector altamente regulado y competitivo, sino que su modelo de negocio es una referencia para otras empresas que buscan equilibrar crecimiento, tecnología y una visión global.