

# “Iberent es la empresa que ha revolucionado el Renting Tecnológico”

THOMAS IMFELD CEO DE IBERENT TECHNOLOGY

**En un entorno empresarial en constante evolución, el renting tecnológico se presenta como una solución eficaz para afrontar los retos de la transformación digital. Para profundizar en este tema, hablamos con Thomas Imfeld, CEO de Iberent Technology, una compañía que gracias a su innovación y soluciones ha revolucionado el sector de renting de tecnología.**

*¿Podría explicar qué es el renting tecnológico y cómo ha ganado relevancia en el actual contexto de transformación digital?*

El renting tecnológico se refiere a la forma de adquirir tecnología y equipos donde las empresas optan por alquilar en lugar de comprar. Este modelo permite a las organizaciones acceder a las últimas innovaciones sin realizar grandes inversiones iniciales. En un mundo donde el cambio es constante, esta flexibilidad se convierte en un activo invaluable, ya que las empresas pueden adoptar rápidamente nuevas tecnologías a medida que surgen.

*¿Cuáles son los beneficios más destacados que ofrece su servicio de renting tecnológico tanto para los distribuidores como para las empresas?*

Entre las ventajas, destaco la posibilidad de acceder a tecnología punta sin comprometer capital, lo que resulta esencial en sectores de rápida evolución. Además, el renting facilita la gestión de activos, permitiendo que las empresas se enfoquen en su “core business”. Desde el punto de vista de los distribuidores, al colaborar con nosotros, pueden ofrecer soluciones competitivas a sus clientes, incrementando su potencial de ventas.

Además, desde Iberent ofrecemos un abanico de servicios e innovaciones que facilitan la venta nuestras soluciones financieras. Por ejemplo, fuimos pioneros en ofrecer servicios de renting a través de las e-commerce de nuestros distribuidores con nuestra solución Shop&Go de Iberent.



*En un mundo donde la adaptación rápida es clave, ¿cómo puede el renting tecnológico apoyar a las empresas en este proceso?*

El renting tecnológico ayuda a las empresas a ser más ágiles, ya que les permite probar y adoptar nuevas tecnologías sin el riesgo de inversiones largas. Esto es esencial en una época donde la innovación y la adaptabilidad son fundamentales. Al poder mover el gasto de activos del Capex al Opex, las empresas se benefician de un modelo más eficiente y flexible. A eso hay que añadir las ventajas fiscales, puesto que las cuotas son deducibles en su integridad.

*¿Qué recomendaciones daría a las empresas que están evaluando el renting tecnológico?*

Les aconsejaría que analicen sus objetivos y necesidades específicas. La elección de un proveedor de confianza es crucial. Es fundamental considerar no solo el costo inicial, sino también el costo total de propiedad a largo plazo. Esto asegurará que el renting sea la opción más económica y eficiente a medida que crezcan. Nosotros desde Iberent, ofrecemos seguri-

dad, agilidad y flexibilidad, algo que las empresas agradecen. Ofrecer la capacidad de adaptación a sus necesidades es una de las ventajas mejor valoradas.

*¿De qué manera puede el renting tecnológico contribuir a la sostenibilidad empresarial?*

El renting no solo es ventajoso desde un punto de vista financiero, sino que también promueve prácticas sostenibles al reducir el desperdicio electrónico. A través de iniciativas como el Renting Circular, fomentamos la renovación y el reciclaje de equipos, garantizando un menor impacto en el medio ambiente, siempre siguiendo los protocolos de seguridad para garantizar el borrado de datos, como su correcto reciclaje, ayudando así a reducir la huella de carbono de nuestros clientes.

*Con el predominio de las pequeñas y medianas empresas en España, ¿qué servicios adicionales ofrece su empresa para este segmento?*

En España, más del 98% de las empresas son pymes. Nos especializamos en ofrecer soluciones

Gracias a las soluciones de renting de Iberent, las pequeñas y medianas empresas pueden adoptar la misma tecnología que una gran multinacional

adaptadas a este colectivo, ayudándoles a mejorar su crecimiento y minimizar riesgos al colaborar con distribuidores de tecnología. Nuestras soluciones flexibles les permiten incorporar nuevos productos, garantizando que puedan competir en el mercado. Hoy, gracias a nuestras soluciones de renting, nuestros clientes de pequeñas y medianas empresas pueden adoptar la misma tecnología que una gran multinacional.

*Mirando hacia el futuro, ¿cuáles son las oportunidades de crecimiento que observa en el ámbito del renting tecnológico?*

Está siendo un año interesante

en cuanto a crecimiento y oportunidades para el renting tecnológico, nuestros resultados van alineados a nuestras previsiones y confiamos en cerrar un gran ejercicio 2024, esperando que el 2025 pueda ser también un año de crecimiento.

Gran parte de la tecnología/equipamiento que se puso en marcha durante el 2020 (año de la pandemia) se está renovando y actualizando, muchos clientes y partners ven en nuestras soluciones toda una ventaja. Además, las tecnologías emergentes como la IA y la necesidad de modernizar equipos crean un entorno propicio para el renting, de modo que está habiendo un cambio importante de tener la propiedad de los activos, a realizar un pago por uso (Device as service/software as service).

Las empresas están cada vez más interesadas en productos de calidad para optimizar su rendimiento, y el renting se posiciona como la alternativa ideal para satisfacer estas demandas sin comprometer recursos.