

# BRAVO

## Transformando vidas con soluciones financieras humanas

**Sandra Sabaté Cerdá** Country Manager de BRAVO en España



El **sobreendeudamiento** es un problema que **afecta cada vez más a personas de todas las edades y condiciones sociales**. En este contexto, BRAVO ha surgido como **una solución crucial para quienes buscan restablecer su estabilidad económica**. Para comprender mejor el impacto que está teniendo la compañía como **la solución definitiva para aquellas personas que quieren pagar sus deudas, pero no pueden**, entrevistamos a Sandra Sabaté, Country Manager de la plataforma en España.

*¿Cuál es la situación del sobreendeudamiento en España y cómo afecta a las personas?*

Vivimos en un contexto económico donde el endeudamiento se ha vuelto una realidad para un porcentaje significativo de la población. En base a esta premisa, recientemente desde BRAVO hemos lanzado el estudio Radiografía del (Sobre)endeudamiento en España, del que hemos extraído que el perfil del **sobreendeudado**

en España no se limita a aquellas personas que se encuentran en riesgo de exclusión social, sino que **abarca a individuos de clase media, con ingresos estables**, que anhelan alcanzar la estabilidad financiera pero se encuentran enfrentando obstáculos para lograrlo. Esta situación ha llevado a que numerosas personas busquen soluciones efectivas como BRAVO para gestionar y salir de sus deudas.

*¿Qué soluciones existen ahora mismo para ayudar a personas en este tipo de circunstancias?*

Actualmente, existen varias soluciones disponibles para las personas que se encuentran en situaciones de sobreendeudamiento. Entre ellas, destacan los programas de reestructuración de deudas, la consolidación de préstamos y el asesoramiento financiero. Organizaciones gubernamentales y no gubernamentales también ofrecen apoyo y orientación a quienes luchan con deudas. Sin embargo, una de **las soluciones más innovadoras y efectivas ha sido la introducción de plataformas como BRAVO**, la solución definitiva para aquellas personas que quieren pagar sus deudas, pero no pueden, ofreciendo un **enfoque integral y personalizado para ayudar a las personas a recuperar su estabilidad financiera**.

*¿Cuál es la propuesta de valor de BRAVO y cómo ayuda a las per-*

*sonas que se encuentran en esta situación?*

La **propuesta de valor de BRAVO** se basa en un enfoque humano y personalizado para resolver problemas de endeudamiento. Utilizando tecnologías avanzadas de análisis de datos, BRAVO **evalúa la situación financiera de cada cliente y diseña un programa de pago realista y alcanzable**. Además de las soluciones financieras tradicionales, BRAVO ofrece **asesoramiento continuo, talleres y recursos educativos sobre temas como la elaboración de presupuestos, la planificación de ahorros y la gestión del crédito**. Este enfoque integral busca asesorar a las personas para que tomen decisiones financieras informadas y responsables, reduciendo así el riesgo de futuros problemas de endeudamiento.

*¿Cuál ha sido la trayectoria de BRAVO desde sus inicios?*

Fundada en 2009 por Javier

Velázquez y Juan Pablo Zorrilla bajo el nombre Resuelve tu Deuda, estableciéndose como una reparadora de crédito en México, en momentos en los que apoyar a las personas a liquidar sus deudas de manera más eficiente era más que necesario, la recuperación post-crisis financiera de 2008. Inicialmente lanzada en México, inspirada en una idea innovadora durante el MBA de sus fundadores en Stanford, la empresa ha evolucionado significativamente. **Hoy, BRAVO opera en seis países, incluyendo México, Colombia, Brasil, Portugal, España e Italia, y ha ayudado a más de 465.000 personas a mejorar su situación financiera**. Esta expansión internacional demuestra la efectividad de sus soluciones y la confianza que los clientes han depositado en nosotros.

*¿Qué papel juega el acceso al crédito para las personas en situación de sobreendeudamiento?*

El acceso al crédito juega un papel crucial para las personas en situación de sobreendeudamiento. **BRAVO facilita este acceso mediante un proceso estructurado y gradual**. Los clientes que demuestran un compromiso con su programa de pago tienen la oportunidad de rehabilitar su historial crediticio. Este proceso no solo ayuda a liquidar las deudas existentes, sino que también permite a los clientes reintegrarse al sistema financiero de manera saludable. **Al ofrecer oportunidades de crédito a quienes han cumplido con sus planes de pago, BRAVO abre nuevas puertas para un futuro financiero más seguro y estable**.

*¿Cuáles son los planes de futuro de BRAVO y cómo piensan seguir transformando vidas?*

Los planes futuros de BRAVO son ambiciosos. La empresa planea **seguir creciendo y expandiendo sus servicios a más personas en todo el mundo, así como continuar desarrollando nuevas herramientas y servicios para mejorar la experiencia de los clientes y ofrecer medidas aún más efectivas**. El objetivo es posicionar a BRAVO como la Fintech de referencia en reparación de crédito y promotor de finanzas personales sanas. Son las historias de éxito de los clientes, quienes han superado sus situaciones de endeudamiento con el apoyo de BRAVO, las que motivan al equipo a seguir mejorando cada día, generando ese impacto positivo en las personas.