

IBERENT

LA COMPAÑÍA QUE HA REVOLUCIONADO EL RENTING PARA AUTÓNOMOS, EMPRESAS Y EDUCACIÓN

Ahora que acaba este año 2022, vemos muchas compañías que aparecen ofreciendo como algo nuevo, el renting de tecnología, con las ventajas y valores que ofrece para los clientes finales: hacer accesible todo tipo de tecnología eliminando la barrera de entrada y pagando tan solo una cuota, facilitar la renovación de esa tecnología por otra actual cuando el contrato vence, tener la seguridad y la tranquilidad que esos equipos están asegurados y cubiertos en caso de siniestro, rotura... Y el punto más interesante para los autónomos y empresas: las ventajas fiscales que tiene esta fórmula de financiación vía renting tecnológico, ya que sus cuotas son deducibles en su integridad, algo que Iberent Technology llevamos haciendo hace ya casi 18 años



Xavier Martínez Chief Sales & Marketing Officer Iberent Technology

LAS CLAVES DE SU ÉXITO: MARKETING, INNOVACIÓN & COLABORACIÓN CON EL CANAL DE DISTRIBUCIÓN

Renting Revolution es la campaña que lanzó en plena pandemia del 2020 el recién aterrizado en la compañía Xavier Martínez, Chief Sales & Marketing Officer de Iberent, directivo con gran experiencia en el mundo del gran consumo y del retail en compañías líderes como Nokia, Motorola, Palm o BlackBerry, pero, sobre todo, un apasionado del marketing y las ventas forjado en las mejores escuelas de negocio como IESE, IE, ESIC, ISDI & STANFORD.

La campaña fue toda una apuesta para poder ofrecer una solución financiera durante la época más dura de la crisis del COVID-19 a pequeños autónomos, pymes, universidades y escuelas que tenían que equipar a todo su personal con tecnología para teletrabajar o estudiar en remoto (ordenadores, tabletas, servidores, etc.) sin tener que desembolsar grandes cantidades económicas, no presupuestadas, de una forma flexible, ágil y segura.

La importancia de estar cerca del canal de distribución

La campaña tuvo un gran éxito, sobre todo por la buena acogida y el gran apoyo del canal de distribución. Desde Iberent, ayudamos poniendo nuestro granito de arena a poder dar una solución fácil y segura a todos nuestros distribuidores para que pudiesen seguir vendiendo tecnología y equipamiento, gracias a nuestro servicio de financiación, vía renting, y a nuestro contrato digital (sin necesidad de que las empresas se desplazaran a ningún sitio) ofrecimos la oportunidad de mantener los negocios en funcionamiento, cuando la gran mayoría de los “retailers” tenían la per-

siana cerrada, pero en la trastienda, o a través de nuestra solución de e-commerce Shop&go permitíamos seguir vendiendo a través de sus páginas web con nuestras soluciones accesibles de renting.

Seguimos con nuestra revolución del renting y con el objetivo seguir ayudando a autónomos, pymes, empresas y sector educativo a digitalizarse con el mejor equipamiento de una forma ágil, sencilla y segura, una vía de financiación que ayuda y mucho a todo el canal de distribución.

EL CAMBIO DE MODELO, DE LA PROPIEDAD DE LOS BIENES AL ALQUILER, PAGO POR USO (SERVICIACIÓN)

En general, el modelo está cambiando de forma muy rápida y no tan solo por el hecho de no tener la propiedad, si no por la apuesta hacia la “serviciación”, que nos hace ver que estamos en el camino correcto. Al final los profesionales necesitan tener la mejor solución tecnológica o de equipamiento para su negocio y tener una opción que les permita adaptar/cambiar su tecnología a lo largo del ciclo de vida de esta. Lo vemos en otros sectores que han madurado con mayor velocidad, como el de la automoción, por ejemplo, ya mayoritariamente no te compras un coche, sino que lo tienes en modo renting y vas adaptando tus necesidades a lo largo de la vida.

También, nos está ayudando a enseñar a muchas empresas la ventaja de tener su tecnología bajo el paraguas del “Capex” y no del “Opex” este tipo de activos, siendo directamente mucho más ágil y beneficioso para ellas, tanto a la hora de contabilizar ese gasto

desde el punto de vista administrativo/contable, como desde el punto de vista técnico, poder ser mucho más eficiente su compañía adaptando la tecnología a sus necesidades y sacando mucho más partido a su inversión.

En Iberent resumimos el éxito actual de del renting tecnológico de esta forma: Marketing + Innovación + colaboración con el canal de Distribución = Clientes finales satisfechos. Al final, nuestras soluciones, no dejan de ser un instrumento financiero y de servicio, pero en nuestro caso, se nos une una parte vital que es nuestro canal de distribución, ya que ellos son quienes suministran el equipamiento. De este modo, el cliente final halla una triple seguridad: un proveedor de confianza, un producto técnico seguro y, no menos importante, el partner financiero que asume la operación para darle un servicio personalizado y con riesgo 0.

AYUDANDO A LA ECONOMÍA CIRCULAR Y REDUCIENDO EMISIONES.

El renting y las soluciones que ofrecemos desde Iberent, ayudan a ser respetuosos con el medio ambiente. Buscamos que nuestros clientes puedan renovar sus activos tecnológicos y de equipamiento después de su ciclo de vida óptimo, según el equipamiento o se busca darle una nueva vida, como producto de segunda mano (potenciando la economía circular a través de partners especializados) o mediante su reciclaje integral, cumpliendo todas las normativas vigentes. Siempre buscamos para las empresas la solución más eficiente en todos los sentidos; a veces, alargar la vida de un equipamiento hace que se pierda eficiencia en el trabajo e incluso en el consumo energético, de ahí la importancia de nuestro asesoramiento a la hora de encontrar el momento óptimo para renovar o cambiar los activos.

GESTIÓN DIRECTA DE LOS SINIESTROS A TRAVÉS DEL SERVICIO MULTIRRIESGO IBERENT

Asumimos directamente a través de nuestro departamento de Seguros ofrecer un servicio de excelencia en los casos que algún activo sufra un siniestro. Somos también pioneros e innovadores en la gestión directa, asegurando los activos sin necesidad de redirigir a nuestros clientes a terceras compañías, algo muy bien valorado por los clientes corporativos y el sector educativo.

Gracias a la confianza de nuestro canal, distribuidores y clientes, este año la compañía ha sido galardonada con el premio a la compañía líder en renting Tecnológico por prensa especializada. El reconocimiento es la recompensa a años de innovación y soluciones de calidad y a nuestra esencia de pioneros en soluciones de Renting Tecnológico en España minimizando riesgos a nuestros partners y clientes.

IBERENT CUMPLE LA MAYORÍA DE EDAD EN ESPAÑA, ESTE ENERO DEL 2023

Iberent Technology cumplirá 18 años liderando en España el cambio de paradigma que supone para las empresas cambiar la compra y propiedad de la tecnología y equipamiento por el alquiler o pago por uso de esa tecnología. Lo hace de una forma ágil, sencilla y con la máxima seguridad para autónomos, pymes, empresas y el sector educativo gracias al Renting Tecnológico

Pionera en ofrecer el renting en dispositivos móviles a empresas.

Hace ya más de 10 años, Iberent fue disruptiva al convertirse en la primera financiera en ofrecer la opción de tener tu iPhone en modo renting a cambio de una cuota mensual y con todo el valor añadido de tener un seguro a todo riesgo y poder cambiar el terminal por el nuevo prácticamente cada año gracias a la solución Be One* de Iberent, haciendo de este modo mucho más accesible todo tipo de tecnología, en su día considerada premium. Hoy, un gran volumen de clientes corporativos y autónomos disfrutan ya de la última tecnología gracias a esta solución, que les permite ser mucho más eficientes eliminando la barrera de entrada gracias a la solución flexible del renting, al que se suman las ventajas fiscales mencionadas.