

# “WIONM democratizará la neuromonitorización intraoperatoria para que llegue a más pacientes”

**Eduardo Jiménez-Carlés** Director General y fundador de Soinde

Soinde es una empresa especializada en la distribución de equipos y dispositivos médicos. Hablamos con su Director General, Eduardo Jiménez-Carlés, para que nos explique la propuesta de valor de la compañía en el sector de la salud.

*¿Cuáles fueron los orígenes de Soinde?*

Soinde empezó su andadura como distribuidora de dispositivos médicos en enero de 2009. En el año 2014, decidimos iniciar una trepidante aventura empezando a desarrollar nuestra propia tecnología médica, ahora patentada y en fase de prototipo.

*¿Con qué estructura cuenta la empresa?*

El equipo de Soinde está formado por siete personas. Todas ellas tienen una muy alta formación en el campo de la salud, la ingeniería y la gestión administrativa y económica. Gracias a nuestro conocimiento del sector, la empresa está presente hoy en España, Portugal e Italia.

*¿A qué perfil de cliente se dirigen?*

Nuestro cliente es el sector sanitario, tanto público como privado, de los países en los que estamos. A ellos les ofrecemos nuestro conocimiento en neurociencias y, dentro de ellas, nos hemos enfocado en neurocirugía, neurofisiología y neurología. También trabajamos en áreas como la cirugía general y estamos empezando a iniciarnos además en urología y ginecología.

*¿Cuál es la propuesta de valor de la empresa en sector de la sanidad?*

Nuestra propuesta de valor está orientada a ofrecer un servicio al cliente muy profesionalizado, ya sea este el sistema sanitario o el hospital. Un servicio muy enfocado en una atención personal hacia el profesional médico y de enfermería para dar soporte a su trabajo diario en quirófano, en la consulta o en el laboratorio.



**La empresa ofrece un servicio al cliente muy profesionalizado, tanto al sistema sanitario como al hospital y al profesional médico**



También incluimos nuestro compromiso con el resto de profesionales del sector sanitario, como la administración, la electromedicina y los servicios auxiliares, ofreciéndoles las soluciones adecuadas a sus necesidades, ya sean de urgencia o no.

*¿Podemos clasificar su oferta en familias de productos?*

Nuestro abanico de soluciones es muy amplio, pero se puede clasificar en productos para la neuromonitorización intraoperatoria, la neurocirugía funcional, el sueño, la epilepsia, las pruebas de EMG y EEG, el dolor, la estimulación magnética y eléctrica transcraneal. Gracias a esa variedad podemos actuar en áreas terapéuticas como la neurocirugía, la neurofisiología, la neurología, la cirugía general, la urología, la ginecología o la clínica del dolor.

*¿Qué ventajas ofrece Soinde frente a sus principales competidores?*

Si tuviera que resumirlas hablaría de nuestra preparación y formación intensiva, tanto en nuestros productos como en las técnicas quirúrgicas que cubrimos para ofrecer a nuestros clientes una base sólida de conocimiento y darles esa seguridad y confianza depositada en nosotros. A eso añadiría nuestro conocimiento del sector y sus necesidades, la experiencia y compromiso de nuestros

**Soinde ha desarrollado y patentado el sistema WIONM de neuromonitorización, actualmente en fase de prototipo**

empleados a la hora de poner en el centro de nuestra atención al cliente y sus necesidades. Además, acompañamos todo esa filosofía con unos proveedores de muy alta calidad y experiencia en la tecnología que vendemos, todos ellos líderes en sus respectivos campos a nivel mundial.

*¿Es posible continuar innovando en un sector como este?*

Una de las ventajas que tiene el sector de los dispositivos médicos es la continua innovación. Es un sector muy activo e innovador siempre enfocado a mejorar los dispositivos médicos en beneficio de los pacientes y sus tratamientos. Eso hace que cada uno de los actores implicados siempre tenga en la cabeza cómo mejorar un dispositivo, un tratamiento, un proceso o una terapia, aunque la realidad haga que esto no sea tan fácil como cuando uno lo ve en su cabeza.

*¿Cuáles son los retos de futuro de la compañía?*

Nuestro principal reto es consolidarnos como líder en el mercado español y portugués en neuromonitorización intraoperatoria y neurocirugía funcional y poner en el mercado nuestro dispositivo patentado y que se encuentra ahora mismo en fase de prototipo. Se trata de WIONM (Wireless Intra Operative Neuromonitoring), un producto que facilitará y mejorará el uso de esta tecnología en la neuromonitorización intraoperatoria, haciendo que más pacientes tengan acceso a una mayor seguridad tanto para sí mismos como el profesional médico y quirúrgico que lo use. Además, lo hará a un precio más adecuado para las administraciones que conseguirá que la neuromonitorización intraoperatoria se “democratice” y llegue a más pacientes, especialidades y técnicas quirúrgicas y diagnósticas.