



Víctor Campos Arias, fundador y CEO de The Real Money

“Lo que buscamos con el oro es la preservación del patrimonio”

The Real Money empezó a gestarse en 2015 para ofrecer un modelo de ahorro seguro basado en el oro, un valor refugio que ha recuperado el protagonismo perdido en los últimos cincuenta años.

Pregunta. ¿Cuál fue la visión que impulsó la creación de The Real Money?

Respuesta. Yo tenía una cartera de clientes a los que gestionaba el patrimonio, y decidí centrarme en el oro por la tranquilidad que nos daba a mí y a mis clientes. Partí del oro físico en propiedad del cliente, la forma más estable de proteger el ahorro. El reto fue crear un modelo que no se limitara a vender lingotes, sino que ofreciera soluciones equivalentes a cuentas de ahorro, manteniendo siempre la seguridad y transparencia del oro físico. También he puesto en marcha un servicio de formación para asesores financieros y gestores de patrimonio.

P. ¿Y qué le llevó a operar bajo una licencia del Banco de Italia?

R. Buscando alternativas y analizando el

sector, en 2021 descubrí que en Italia había una regulación para comerciar con oro que aquí no existe. Esa regulación parte de una licencia del Banco de Italia que exige una serie de requisitos, y a cambio te da un acceso preferencial al fabricante. Eso es lo que me hacía falta para desarrollar esos productos y servicios a los que llevaba años dando forma. Me asocié con MyGold, entidad italiana especializada en la gestión de metales preciosos, creada para dar accesibilidad a los clientes con precios y condiciones preferenciales, y traje ese modelo regulado a España bajo licencia del Banco de Italia.

P. ¿Es ese el principal factor diferencial de The Real Money?

R. La regulación exige contar con tres auditores externos e independientes, que supervisan todas las operaciones en tiempo real. Esto garantiza que los depósitos estén segmentados por cliente y totalmente trazados, velando por la seguridad del patrimonio. Eso es lo que nos diferencia de otras empresas que están actuando en España. Por esa seguridad y esa transparencia nos hemos convertido en la primera opción de muchos gestores de patrimonio cuando aconsejan a sus clientes destinar parte de su ahorro al oro.

“La tokenización no sólo ha venido para quedarse, sino que va a transformar el sistema financiero en general”

P. ¿Cómo ha evolucionado el oro en estos diez años?

R. Uno de los motivos por los que he buscado nuevas soluciones es que la aceptación como valor refugio del oro ha ido creciendo. Para quienes lo querían tener en su casa, se entorpecía la liquidez si querían que se lo recomprase, y otra duda era quién podía garantizar la recompra. En nuestro caso, la recompra la realiza directamente la refinería certificada LBMA, lo que garantiza liquidez inmediata y total transparencia. El cliente tiene acceso directo desde el móvil a toda su información, y desde ahí puede solicitar una venta de todo o parte del metal o hacer una retirada a casa. Nosotros nunca manipulamos el metal del cliente, sólo documentamos las operaciones en nuestra base de datos.

P. ¿No trabajan con otros metales preciosos?

R. Hemos lanzado nuestra tienda online, The Real Money Shop, donde además del oro también ofrecemos plata y otros productos relacionados. Eso sí, los productos de ahorro los centramos exclusivamente en el oro, porque nuestra misión es preservar el patrimonio con el activo más sólido. El oro lleva cinco mil años siendo dinero o actuando como dinero. Solamente en los últimos cincuenta es cuando estamos usando un sistema monetario que no está basado en el oro. Y con la geopolítica actual está volviendo a tener esa importancia en el sistema monetario.

P. ¿Qué papel desempeñan la tokenización y la digitalización del oro como instrumento de ahorro para particulares?

R. El auge de bitcoin y otros criptoactivos ha demostrado el potencial de la tecnología blockchain. En nuestro caso, la diferencia es que partimos siempre del respaldo real del oro físico en propiedad del cliente. Sobre esa base estamos desarrollando soluciones como la tokenización, que elimina intermediarios y abre nuevas posibilidades, por ejemplo, servir como aval para un negocio. La tokenización no sólo ha venido para quedarse, sino que va a transformar el sistema financiero en general.

Más información
therealmoney.es