

SEREMA, 40 años como referente sostenible de la manutención industrial

Desde 1986, SEREMA, S.A. ha construido un modelo propio en el sector de la manutención industrial, basado en la reparación, la especialización técnica y una relación cercana y duradera con sus clientes.

Con sede en Rubí (Barcelona), SEREMA, S.A. se ha consolidado como una empresa de referencia en el ámbito de las carretillas elevadoras y la manutención industrial, combinando servicio técnico, alquiler, venta y soluciones especializadas para entornos de alta exigencia. En 2026 la compañía celebra 40 años de trayectoria manteniendo intacta una filosofía que hoy encaja plenamente con los principios de sostenibilidad y economía circular.

REPARAR ANTES DE SUSTITUIR

La compañía nació en 1986 de la mano de tres socios fundadores con una idea muy clara: priorizar la reparación frente al cambio de máquina o componente, siempre que fuera seguro y eficiente para el cliente. En una época en la que la sostenibilidad aún no formaba parte del discurso empresarial, SEREMA ya apostaba por alargar la vida útil de las carretillas y reducir sustituciones innecesarias.

Ese principio sigue siendo hoy uno de los pilares de la empresa. “Si una máquina se puede reparar bien, no hace falta cambiarla”, señala Montserrat Padrós, CEO de una compañía donde esta visión se ha convertido en un rasgo diferencial frente a modelos más orientados exclusivamente a la venta.

PROVEEDOR INTEGRAL DE MANUTENCIÓN

A lo largo de cuatro décadas, SEREMA ha evolucionado desde un pequeño servicio de reparación hasta convertirse en un proveedor integral de soluciones de manutención. Su oferta abarca desde carretillas elevadoras, transpaletas y apiladores hasta equipos altamente especializados para sectores con requisitos técnicos y normativos muy exigentes.

Actualmente, la empresa cuenta con una posición consolidada en Cataluña y una presencia creciente en el resto del territorio nacional, especialmente en sectores industriales que valoran la especialización técnica, la fiabilidad del servicio y una relación a largo plazo basada en la confianza.

SERVICIO, CERCANÍA Y ESPECIALIZACIÓN TÉCNICA

La actividad de SEREMA se estructura en cuatro grandes líneas de negocio que se complementan entre sí: venta de maquinaria nueva, alquiler a corto y largo plazo, maquinaria de ocasión y reacondicionada, y servicio de mantenimiento y reparación, que sigue siendo el núcleo de la empresa.

SEREMA ha construido su crecimiento sobre un modelo basado en la reparación, la especialización técnica y el servicio cercano

“El mantenimiento no es solo una línea de negocio, es el hilo conductor que nos conecta con nuestros orígenes”, explican desde la dirección. Garantizar la seguridad, disponibilidad y buen estado de las máquinas es clave para reducir paradas, optimizar costes y asegurar la continuidad operativa de los clientes.

Uno de los elementos más valorados por el mercado es el trato directo y cercano. Los clientes no tratan con un call center, sino con técnicos que conocen su parque de maquinaria y su operativa dia-



ria, lo que permite ofrecer soluciones ajustadas a cada situación, incluso cuando la mejor decisión es no reparar y buscar una alternativa.

ESPECIALIZACIÓN ATEX

Uno de los ámbitos en los que SEREMA ha desarrollado una fuerte diferenciación es el de la maquinaria ATEX y los equipos para entornos con alto riesgo. Esta especialización ha permitido a la empresa trabajar con sectores como la industria química, farma-

La empresa es un referente en soluciones ATEX y en la electrificación sostenible de flotas industriales

céutica, alimentaria, energética o de recubrimientos, donde la seguridad no es negociable.



Para estas compañías, el cumplimiento normativo, la superación de auditorías y la minimización de riesgos son factores críticos. SEREMA aporta experiencia técnica, conocimiento normativo y una visión de socio a largo plazo, más allá de la simple venta o alquiler de carretillas.

ELECTRIFICACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

La electrificación de flotas es una de las grandes transformaciones que vive actualmente el sector, y SEREMA acompaña a sus clientes en este proceso de forma integral. No se trata solo de sustituir máquinas diésel por eléctricas, sino de repensar las instalaciones, los sistemas de carga, la organización de turnos y la seguridad.

“Hemos acompañado a empresas que han pasado de flotas mayoritariamente diésel a operar hoy con maquinaria 100 % eléctrica”, explica la CEO de SEREMA, quien destaca la importancia de planificar bien la transición para no comprometer la operativa diaria.

La sostenibilidad, además, no se limita a las emisiones. Alargar la vida útil de las máquinas, optimizar el coste total de propiedad (TCO) y apostar por un mantenimiento preventivo bien planificado forman parte de una visión coherente con los valores históricos de la empresa.

TENDENCIAS Y RETOS DE FUTURO

El mercado demanda cada vez más flexibilidad, lo que ha impulsado el crecimiento del alquiler como alternativa a la inversión en propiedad. También aumenta la sensibilidad hacia la seguridad, la normativa y la eficiencia energética. Para responder a estas tendencias, SEREMA refuerza continuamente su parque de alquiler, su servicio técnico y su capacidad de respuesta inmediata.

De cara al futuro, la compañía se marca tres grandes retos: crecer sin perder la cercanía, atraer y retener talento técnico especializado, y profundizar en la digitalización y la especialización. Todo ello con un objetivo claro: seguir siendo un aliado de confianza en carretillas elevadoras, seguridad y manutención industrial, manteniendo vivo el espíritu con el que nació hace 40 años.