



Juan Carlos Ureta. Presidente de Renta 4 Banco

Renta 4 Banco

40 años de un modelo de éxito

Especialización, independencia e innovación para democratizar la inversión: tecnología y trato cercano, transparencia y solvencia, con foco en el cliente

En 2026, Renta 4 Banco celebra su 40 aniversario. Cuatro décadas que lo consolidan no solo como un pionero, sino como un caso de éxito singular en el sector financiero español. La entidad ha demostrado que un modelo de negocio basado en la especialización, la independencia y la innovación es una fórmula ganadora.

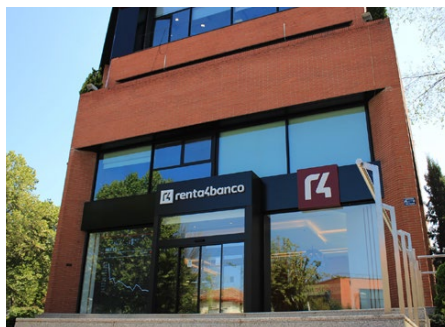
Pregunta. En estos 40 años, ¿qué rasgos han sido la columna vertebral de Renta 4?

Respuesta. Nuestra columna vertebral ha sido ofrecer una propuesta de inversión de calidad y accesible para el ahorrador, haciendo la inversión fácil, cercana y con la pedagogía en el centro. Con tres pilares inalterables —especialización, independencia e innovación— hemos construido el modelo del “banco especialista en inversión”, dedicando talento y recursos a una experiencia confortable, basada en una

relación honesta y en el alineamiento de intereses. La innovación ha democratizado el acceso a los mercados: de la primera plataforma online en 2000 a la operativa con activos digitales hoy.

P. ¿Por qué ser un banco independiente y cotizado determina la transparencia, alineación y confianza con el cliente?

R. Es un círculo virtuoso que nos define. La independencia elimina los conflictos de



“Queremos seguir siendo el referente de la inversión en España, impulsar una cultura financiera sólida e innovar con foco en el cliente”

interés: nuestro éxito depende directamente del éxito de nuestros clientes. Por otro lado, ser una entidad cotizada nos somete al máximo escrutinio público y regulatorio. Esto nos obliga a ejercer una total transparencia, publicando nuestros resultados y manteniendo unas ratios de solvencia de primer nivel. Esta combinación estructural no es una promesa, es una garantía, un bucle que se retroalimentación, la alineación de intereses genera confianza, y la transparencia la consolida.

P. Os identifica la combinación de tecnología y red de oficinas. ¿Por qué esta apuesta?

R. Creemos en un modelo de “alta tecnología y trato cercano y personal”. La tecnología es clave para aportar eficiencia, plataformas de vanguardia y acceso global a los mercados para todo tipo de inversor. Pero las decisiones de inversión son cruciales y a menudo exigen diálogo, pedagogía y una confianza que solo construye el trato humano. Nuestra red de oficinas, junto a la oficina digital, sostiene esa confianza. La tecnología no sustituye la relación personal: la potencia y la escala.

P. ¿Cómo se traduce ese crecimiento del negocio en valor para el inversor de la compañía?

R. El crecimiento del negocio se traduce en más conocimiento del cliente y en mayor eficiencia, algo que también refleja la evolución de la cotización de Renta 4: un modelo sólido, con ingresos recurrentes y de calidad, un ROE superior al 25% y un CET1 muy por encima de los requerimientos regulatorios. A ello se suma un firme compromiso con el accionista, con una política de dividendos generosa y sostenible. A futuro, queremos seguir siendo el referente de la inversión en España, impulsar una cultura financiera sólida e innovar con foco en el cliente, integrando IA sin perder la relación humana, para ampliar oportunidades y ofrecer las mejores soluciones.

Más información

r4.com - renta4banco.com