

Grupo Vamunt, ingeniería y servicio personalizado para el sector sanitario

GruPO Vamunt tiene sus raíces en 2018, cuando Isaac Valle decidió fundar una empresa con un enfoque distinto al de las grandes compañías del sector de la ingeniería y las instalaciones. La visión de Valle fue clara desde el principio: ofrecer un servicio integral que combinara calidad, personalización y cercanía con el cliente, características a menudo difíciles de encontrar en empresas de mayor tamaño. Su experiencia previa en proyectos para el sector sanitario le permitió identificar las carencias de atención personalizada y la necesidad de soluciones técnicas a medida.

En 2023, tras cinco años de crecimiento sostenido, la compañía se consolidó formalmente como grupo, integrando tres empresas especializadas que cubren toda la cadena de valor: Vamunt Pro, ENVa Engineering Healthcare e InSoVa. Esta estructura permite a Grupo Vamunt acompañar a sus clientes desde la conceptualización del proyecto hasta la gestión operativa de las instalaciones, pasando por la ejecución y el mantenimiento continuado.

SERVICIO INTEGRAL

Vamunt Pro ofrece al cliente la posibilidad de encargarse de todas las etapas de un proyecto, desde su nacimiento hasta la puesta en marcha y legalización, en cualquier tipo de instalación y/o infraestructura hospitalaria. Por su parte, ENVa Engineering Healthcare es la ingeniería que realiza proyectos ejecutivos de todo tipo de instalaciones de mejoras, ampliaciones o modificaciones dentro de las infraestructuras hospitalarias. Finalmente, InSoVa nació para dar servicio a la explotación y mantenimiento de instalaciones e infraestructuras hospitalarias desde un enfoque especializado y profesional, conociendo las instalaciones y todas las necesidades y requisitos específicos del sector.

Esta integración permite a Vamunt garantizar al cliente un único interlocutor para todas las fases del proyecto, mejorando la eficiencia y asegurando que cada proyecto se ejecute con la máxima calidad técnica y operativa.

ENFOQUE EN CALIDAD

La propuesta de valor de Grupo Vamunt se basa en su capa-



Grupo Vamunt ofrece soluciones integrales de ingeniería, instalaciones y mantenimiento, centradas en hospitales y centros de salud

cidad para ofrecer soluciones integrales y personalizadas. La combinación de sus tres empresas permite atender proyectos complejos de manera completa y coordinada, especialmente en el ámbito hospitalario, que representa el 90% de su volumen de trabajo.

El grupo pone especial énfasis en el servicio al cliente, destacando su capacidad para ofrecer

soluciones más cercanas y flexibles que las grandes multinacionales. Este enfoque se traduce en un acompañamiento continuo, asesoramiento técnico especializado y una respuesta ágil ante cualquier contingencia. “Nuestra filosofía de trabajo es clara: combinar excelencia técnica con un trato humano y personalizado, asegurando que cada proyecto no solo cumpla con los requisitos funcionales, sino que también genere confianza y tranquilidad a nuestros clientes”, explica Isaac Valle.

PROYECTOS ESTRATÉGICOS Y EFICIENCIA ENERGÉTICA

Uno de los pilares del crecimiento de Grupo Vamunt es la eficiencia energética, especialmente en instalaciones de frío y calor, sistemas hidráulicos y climatización. La compañía ha identificado en este ámbito una oportunidad estratégica para di-

ferenciarse de la competencia y ofrecer un valor añadido a sus clientes. La incorporación de tecnologías avanzadas, incluyendo la posibilidad de integrar inteligencia artificial para la monitorización y control de instalaciones, es uno de los objetivos a medio plazo. Este enfoque permitiría optimizar el consumo energético, mejorar la gestión de recursos y reducir los costes operativos de manera significativa.

Además, Grupo Vamunt apuesta por la innovación en todos los niveles de sus proyectos. Desde la planificación de instalaciones hasta su mantenimiento, la empresa busca soluciones que combinen sostenibilidad, fiabilidad y eficiencia operativa. La experiencia acumulada en hospitales les permite adaptar estas soluciones a entornos altamente críticos, donde la continuidad del servicio y la seguridad de los pacientes son primordiales. “La estrategia de crecimiento de Grupo Vamunt no se limita a la cantidad de proyectos, sino sobre todo a la calidad, impacto y especialización de cada uno

Desde su creación en 2018, la compañía busca crecer mediante proyectos estratégicos que se apoyan en su conocimiento técnico y su experiencia en el sector sanitario.

de ellos, algo que ha hecho que se consolide nuestra reputación como proveedor de referencia para el sector sanitario”, afirma Valle.

EXPERIENCIA EN EL SECTOR SANITARIO

Desde sus inicios, Grupo Vamunt ha centrado su actividad en hospitales y centros sanitarios, lo que le ha permitido desarrollar un conocimiento profundo de las necesidades específicas del sector. Los hospitales requieren instalaciones altamente fiables, con sistemas redundantes y protocolos estrictos de seguridad y mantenimiento. La experiencia del grupo en este ámbito le permite anticipar problemas, planificar intervenciones y garantizar que cada instalación funcione de manera óptima durante toda su vida útil.

La compañía combina la capacidad técnica con un enfoque cercano al cliente, ofreciendo un servicio integral que abarca todas las fases de un proyecto. Esta combinación es uno de los factores que ha permitido a Grupo Vamunt consolidarse rápidamente en un mercado exigente, donde la confianza y la fiabilidad son tan importantes como la calidad técnica. Cada proyecto es visto como una oportunidad para demostrar que un servicio integral puede ser flexible, innovador y tecnológicamente avanzado, sin sacrificar la atención personalizada.

MIRANDO HACIA EL FUTURO

Grupo Vamunt se plantea como objetivo consolidar su crecimiento mediante la combinación de proyectos estratégicos, eficiencia energética e innovación tecnológica. Así, la empresa busca integrar aquellas tecnologías y herramientas que, como la IA, ayuden a mejorar el funcionamiento y la gestión de las instalaciones, aportando así valor añadido a los clientes. “Tenemos la experiencia, el conocimiento y la potencia técnica para responder a cualquier reto y, al mismo tiempo, la flexibilidad para ofrecer un servicio a medida, personalizado y muy cercano al cliente. En esa línea queremos seguir en los próximos años”, concluye Isaac Valle.

