

SUPLEMENTO EDITADO Y PRODUCIDO POR GRUPO HORO

I+D+i

EXCELENCIA EMPRESARIAL

Entrevista DR. JOSEP TABERNERO DIRECTOR DEL VHIO

“Se estima que a partir de 2025 descenderá la incidencia del cáncer”

Vall d'Hebron Instituto de Oncología (VHIO) es un centro de investigación biomédica especializado en el mundo del cáncer. Con su Director, el Dr. Josep Tabernero, repasamos la realidad de un instituto que se ha convertido en una referencia en investigación oncológica.



¿Cuáles fueron los orígenes del VHIO?

El germen de lo que hoy es el instituto se remonta a 1996, cuando el hospital Vall d'Hebron contrató al Dr. Baselga para desarrollar un área oncológica que por entonces era pequeña. Como coordinador de oncología médica, desde el primer momento pensó que era importante construir unos servicios clínicos de excelencia en los que practicar una investigación centrada en las necesidades del paciente, es decir, una investigación traslacional y clínica. Yo me incorporé al año siguiente y poco a poco la idea cobró forma hasta que a finales de 2006, gracias al apoyo de la sociedad civil, representada por la Fundación Fero y la Fundación Cellex y al de la Generalitat de Catalunya, liderada por la Consellera Marina Geli, se constituyó la Fundación VHIO.

Recientemente publicaron el descubrimiento del método para atacar las células tumorales durmientes que causan recaídas. ¿Qué va a suponer este avance para los pacientes oncológicos?

Uno de los investigadores del Instituto, el Dr. Héctor García Palmer, ha basado su trabajo en conocer las células que causan que un tumor vuelva a aparecer tras un tratamiento. Estas células, conocidas como células madres tumorales, tienen unas vulnerabilidades que no tienen las benignas y el estudio que hemos realizado se basa en entender esas vulnerabilidades para desarrollar fármacos que las aprovechen. Héctor publicó su trabajo en relación al cáncer de colon, pero luego vio que era también extensible a otros tumores. No tenemos algo que sea trasladable ya al ámbito clínico y hay que ser muy cautos

con esto, pero las perspectivas son buenas.

Otro campo en el que trabajan está relacionado con los tumores hematológicos...

Así es. Participamos en un ensayo clínico con células CAR. El proyecto se basa en coger linfocitos del enfermo, modificarlos en el laboratorio y volver a introducirlos en el paciente para hacer que el sistema inmune ataque a las células malignas. El reto es encontrar la llave que permita a los linfocitos tener el arma adecuada para hacer que nuestro sistema inmunitario, que es el mejor ejército que podemos tener, actúe. Es un estudio clínico y no se podrá ofrecer este tratamiento a corto plazo, pero sí pensamos que tendrá futuro en la medicina personalizada. Además, la idea es llegar con el tiempo a al-

“Cada tumor de cada paciente es diferente y nosotros los investigamos todos”

gunos tumores sólidos, no solo hematológicos.

Habla de medicina personalizada...

Es que esa es la tendencia que se está siguiendo desde hace años. Cada tumor de cada paciente es diferente y nosotros los investigamos todos. Hoy sabemos que no se puede hablar de un solo cáncer de mama, sino que hemos identificado 10 tipos distintos. Y lo mismo se puede decir del de colon o del de pulmón. Por eso es tan importante abordar la investigación con

la idea de entender el funcionamiento de cada tumor si queremos encontrar formas de tratamiento dirigidas a las alteraciones que presentan. Con esa forma de trabajar y con algo tan importante como la educación (buenos hábitos, nutrición, contaminación...), el mensaje a la población debe ser optimista: la medicina ha logrado rebajar la mortalidad del cáncer y se estima que a partir de 2025 también comenzará a hacerlo la incidencia de la enfermedad. No desaparecerá nunca, pero sí habrá menos. Nosotros seguiremos investigando en este sentido y ampliando aquellas áreas en las que podemos mejorar, como es el caso de la inmunoterapia.

www.vhio.net

Entrevista MANUEL CARRO DIRECTOR DEL INSTITUTO IMDEA SOFTWARE

“Creamos tecnología para desarrollar software seguro, fiable y económicamente viable”

IMDEA es una red de siete institutos impulsados por la Comunidad de Madrid con la intención de realizar una investigación de alto nivel en diversas áreas. Manuel Carro es el director del Instituto IMDEA Software, el centro especializado en la investigación en tecnologías de desarrollo de software. Hemos hablado con él.

¿Cuándo nació IMDEA Software?

El Instituto nació en 2006 como parte de la red IMDEA, integrada también por otros 6 centros. Desde entonces hemos trabajado para avanzar en investigación que permita el desarrollo eficiente de productos de software con funcionalidad sofisticada y alta calidad. Estos factores se miden y valoran en términos de seguridad, fiabilidad y eficiencia.

Porque el software está en todas partes...

Así es. Podemos decir que el software es una tecnología catalizadora sin la que sería imposible vivir hoy en día. Disponer de software fiable, seguro y eficiente es fundamental, y en eso trabaja el equipo del instituto, formado por 17 investigadores y post-docs, estudiantes de doctorado y pasantes.



¿Cuáles son sus principales líneas de trabajo?

Actualmente trabajamos en tres áreas fundamentales: la seguridad y privacidad, el análisis y verificación de programas y, por último, los sistemas y lenguajes de programación. En el primer caso, gran parte de los proyectos se centran en protocolos criptográficos y técnicas que detectan y analizan actividades maliciosas y vulnerabilidades en el software. El objetivo es lograr que podamos usar las nuevas tecnologías con la máxima confianza posible.

Igualmente importante es el análisis y la verificación de programas, puesto que un error minúsculo de una aplicación puede tener graves consecuencias. Trabajamos en métodos matemáticos y herramientas in-

formáticas que permiten a los ingenieros de software comprender la propiedades clave de los sistemas más complejos y verificar su corrección, su seguridad o características como su consumo de energía, algo esencial para los dispositivos móviles, por ejemplo.

¿Y en cuanto a los lenguajes de programación?

En este campo, proporcionamos a los ingenieros de software medios para describir sus ideas de forma más concisa y modular y generar aplicaciones correctas y eficientes con estas descripciones. Dicho de otro modo, el reto es que les sea más fácil escribir programas sin errores y que también lo sea su mantenimiento o reutilización.

¿Quién es el destinatario de la investigación de IMDEA Software?

El destinatario es la comunidad científica y por supuesto las empresas con las que hemos colaborado en diferentes proyectos a lo largo de estos años (Google, Indra, Telefónica, Scyt...) o startups que se nutren de los investigadores que formamos.

¿Cuáles son los retos de futuro del Instituto?

Seguir trabajando para ofrecer a los ingenieros de software herramientas que permitan desarrollar aplicaciones seguras, correctas, fiables y escalables de forma económicamente viable. También estamos abiertos a nuevas líneas de trabajo que ofrecen un gran potencial –como puede ser el mundo del blockchain– y por supuesto a colaborar con las empresas tecnológicas que requieran nuestro apoyo.



institute
imdea
software

www.software.imdea.org

Entrevista JOSEP FONT CAPAFONS PROFESOR TITULAR. DIRECTOR DEL DPTO. DE ENGINYERIA QUÍMICA DE LA URV



“Nuestra investigación afronta los retos del s XXI”

El Dpto. de Ingeniería Química de la URV, con una tradición de casi 40 años, anterior a la propia creación de la URV, está formado por un centenar de miembros dedicados a la investigación en las áreas reconocidas como desafíos del siglo XXI: salud, alimentación, agua, energía y medioambiente. Aunque centrado en ámbitos de la ingeniería química, presenta múltiples ramificaciones hacia áreas afines como la química, la física, la biología o los materiales, resultando una investigación multidisciplinar, colaborativa e internacional.

¿Qué actividades de investigación desarrollan?

Un rasgo fundamental es la amplitud en el espectro de temas de investigación, desarrollando actividades tanto a nivel experimental como teórico y computacional que cubren una gran amplitud de escalas de descripción: desde una escala molecular hasta una escala global, pasando por todos los niveles intermedios. Nuestros principales campos de trabajo son la sostenibilidad y medioambiente, el agua, la energía, la salud y la alimentación.

Dentro de esas líneas ¿qué aspectos investigan?

Una gran diversidad. En el ámbito de la sostenibilidad y medioambiente, destaca por un lado el estudio de la toxicología de los compuestos, tanto en la predicción a nivel molecular, como de la obtención de datos y realización de modelos para saber el impacto que dichos com-

puestos tóxicos pueden tener en los seres humanos o el medio ambiente. En el ámbito del agua, desputa el desarrollo de catalizadores para mejorar el tratamiento de aguas, así como el diseño de procesos y sistemas que permitan un tratamiento de aguas residuales más eficaz energé-

ticamente y menos costoso. En el de la energía, por ejemplo, nos centramos en el desarrollo de biorefinerías a partir de microalgas y lignocelulosa o el desarrollo de catalizadores de alto rendimiento para obtener materiales de valor añadido a partir de las fracciones de biomasa no alimenta-

ria. En salud, intentamos dar respuesta a los retos actuales mediante el diseño de biomateriales inteligentes y el desarrollo de dispositivos no invasivos para el diagnóstico de patologías (algunos ya testados clínicamente), basados en la nanotecnología y la biología molecular. También apostamos por investigar en temas punteros relacionados con la alimentación, donde la encapsulación de principios alimenticios y las nuevas fuentes de alimentación, por ejemplo los insectos, constituyen temas de actualidad.

“Realizamos investigación de primer nivel en el marco de la sostenibilidad y medioambiente, el agua, la energía, la salud y la alimentación”

Para dar respuesta a muchos de estos retos es necesario también el diseño inteligente de materiales funcionales a partir de técnicas de simulación molecular, cápsulas para aplicación cosmética industrial, o la generación de nanopartículas homogéneas mediante técnicas de electrospray. Finalmente, cabe destacar áreas más transversales como la modelización a escala global, con múltiples variantes que permiten optimizar usos de energía, materias primas o priorizar el respeto al medioambiente, incluyendo conceptos de ciclo de vida o inventario medioambiental en los criterios de decisión. O la emergencia del DataScience, resultante de la actual generación de datos masivos, a través del desarrollo de herramientas cuantitativas para poder predecir comportamientos no observados en los sistemas complejos.

Todo ello estructurado en diferentes grupos de investigación...

Sí: Suscape, TecnATox, Catheter, MS, PISET, MEMTEC, SEESlab, FoodIE, Interfibio, DEW, BIO-CORE, GI-TA, Biocenit...

Nos agrupamos por líneas comunes, pero mantenemos un alto grado de autonomía individual. Destacamos por un elevado número de publicaciones de primer nivel (unas 100 anuales) y la transferencia tecnológica, habiendo desarrollado modelos y herramientas de alto valor añadido en los respectivos campos de trabajo.

www.etseq.urv.es/DEQ



El **Imagenoma**, un proyecto para entender cómo envejecemos

El proyecto Imagenoma del envejecimiento, liderado por el doctor Josep Puig, radiólogo del Institut de Diagnòstic per la Imatge (IDI) e investigador del Grupo de Imagen Médica del Institut d'Investigació Biomèdica de Girona (IDIBGI), ha superado la fase de estudio que permitirá crear un atlas poblacional sobre el envejecimiento y estudiar los factores que influyen en el mismo.

Los avances médicos han facilitado una revolución silenciosa, una vertiente de la investigación cuyo objetivo no es ya la cura de enfermedades sino la prevención y la detección precoz. Es un signo de que la medicina ha conseguido prolongar la esperanza de vida y ahora busca mejorar su calidad. En esa línea, hace tres años el doctor Puig empezó a trabajar en un proyecto de observación del envejecimiento de la población que denominó Imagenoma del Envejecimiento. Hace un año logró la financiación, arropado por el Institut d'Investigació Biomèdica de Girona (IDIBGI) y en colaboración con

el Institut d'Investigació Biomèdica de Lleida (IRB Lleida).

El principal objetivo era crear un gran repositorio de imagen avanzada del cuerpo humano. Se realizaron resonancias magnéticas de cuerpo entero a más de mil voluntarios de la provincia de Girona, de entre 50 y 96 años. El segundo objetivo era crear un atlas con esas imágenes en el que estratificar subgrupos de población. Y el tercer objetivo era estudiar parámetros de asociación de estos marcadores de imagen con parámetros de la esfera biopsicosocial, de la esfera cardiovascular, del estilo de vida, de la microbiota intestinal y de otras áreas de conocimien-

to. La gran cantidad de imágenes recogidas permitirá, además, abordar una segunda fase de seguimiento.

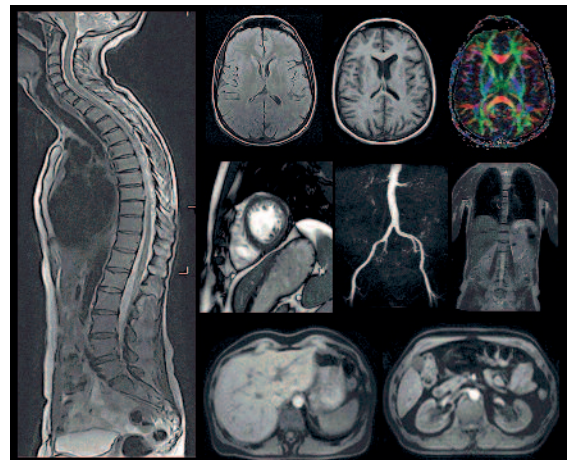
Parámetros del estudio

Los voluntarios fueron convocados en dos ocasiones. En la primera, se les hizo la prueba de resonancia de unos 45 minutos y se les entregaron botes de recogida de heces y orina. En la segunda visita, unas dos semanas más tarde, entregaron las muestras y se les extrajo sangre en ayunas, antes de someterles a una recogida de datos cognitivos e información sobre estilo de vida. A mitad del periodo de estudio, se añadió otra prueba para determinar el grado de contaminación al que estaban sujetos. Los resultados se entregaron personalmente a los voluntarios.

Además de la resonancia, se hizo un estudio de las carótidas, las arterias principales que riegan el cerebro, para comprobar su grosor mural y determinar la presencia de placas de ateroma y la afectación en el calibre vascular.

Valores medidos en la resonancia

La resonancia comenzaba con un estudio del cerebro para determinar, entre otros aspectos, su volumen, la microestructura cerebral y el contenido de hierro y metales pesados, que tienen mucho que ver con el envejecimiento y la demencia. El estudio torácico observaba factores como la morfología, la función cardíaca y la elasticidad del arco aórtico.



A nivel abdominal, se estudiaron imágenes que aportasen información sobre la morfología de las vísceras y los depósitos de grasa y de hierro en las diferentes vísceras y tejido graso. En el último bloque se analizó la columna vertebral, con el objetivo de caracterizar los cambios degenerativos asociados al envejecimiento.

Equipo multidisciplinar

En este proceso han trabajado equipos de investigación de diversas disciplinas. Otros dos proyectos han contribuido aportando sus participantes. La empresa Canon Medical Systems participó con la cesión temporal de un equipo de resonancia y la segunda visita se realizó en las instalaciones de EUSES (Escola Universitària de la Salut i l'Esport). El estudio se ha financiado principalmente a través de la primera convocatoria de proyectos del Pla Estratègic de Recerca i Innovació en Salut (PERIS) del Departament de Salut de la Generalitat de Catalunya, pero ha contado con aportaciones de fondos adicionales por parte de la empresa Olea Medical y de la Obra Social “la Caixa”.

**idIB⁹
Gi**
idibgi.org



Entrevista PROF. AGUSTÍN SÁNCHEZ-ARCILLA DIRECTOR DEL LABORATORI D'ENGINYERIA MARÍTIMA DE LA UPC.
CATEDRÁTICO DE LA ESCOLA DE CAMINS DE BARCELONA

“Generamos conocimiento para la toma de decisiones en la franja litoral”

La capacidad para predecir el estado del mar de aquí a unas horas o días ha alcanzado niveles de precisión y fiabilidad imposibles hace pocos años. La combinación de medidas (frente a playas y puertos) y predicciones numéricas (similares a las meteorológicas) ha permitido avanzar en el conocimiento sobre el medio marino y dar un apoyo objetivo para tomar decisiones. Nos lo explica el Prof. Agustín Sánchez-Arcilla, referente en este campo de trabajo.

¿Cómo se define el LIM/UPC?

El Laboratori d'Enginyeria Marítima de la Universitat Politècnica de Catalunya · BarcelonaTech (LIM/UPC) es un centro de investigación creado en 1987, cuyos objetivos son la generación y transferencia del conocimiento, la investigación y la preparación de profesionales altamente cualificados en el campo de la ingeniería marítima y las ciencias marinas.

¿En qué toma de decisiones aporta valor?

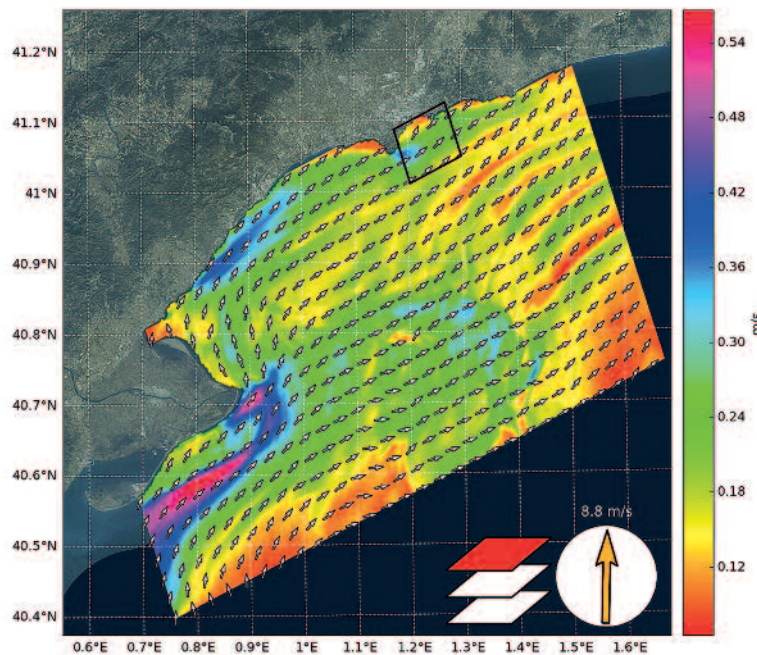
Como ejemplos, pueden mencionarse las decisiones para gestión integrada de la zona costera o para la explotación integral del puerto. También las decisiones a medio plazo para la adaptación de playas e infraestructuras marítimas al cambio climático.

Para lograr estos objetivos, el Laboratori d'Enginyeria Marítima de la

UPC lanzó en la última convocatoria del “Programa Estatal de I+D+i Retos de la Sociedad (MINECO/AEI/FEDER)” tres iniciativas.

¿Orientadas a qué objetivos?

Estas iniciativas permitirán calcular cómo se puede mejorar la calidad del agua en bahías costeras (proyecto ECOSISTEMA-BC), controlando las descargas de ríos/canales y considerando las condiciones de viento, oleaje y corrientes que actúan sobre la zona; analizar la capacidad de adaptación de la costa Mediterránea al cambio climático, teniendo en cuenta de forma integrada los eventos de origen marítimo y terrestre (proyecto M-CostAdapt, <http://mcostadapt.upc.edu>); y valorar cómo se comportan y qué garantías ofrecen las soluciones basadas en el funcionamiento de la propia naturaleza. Así se obtendrán nuevos



Campo de corrientes generado conjuntamente por Puertos del Estado y el LIM/UPC dentro del proyecto SAMOA-2 y que muestra la dirección e intensidad de las corrientes frente a la costa Catalana, con aplicaciones para vertidos accidentales, calidad de aguas costeras y explotación portuaria. La flecha indica la dirección del viento, mostrándose solo las corrientes en la superficie del mar

criterios que permiten la recuperación de marismas o sistemas dunares, al mismo tiempo que se obtendrán pautas para gestionar de manera “inteligente” el sedimento disponible en nuestras playas. Esto aumentará la

durabilidad de los aportes de arena y en general la sostenibilidad del borde litoral (proyecto COBALTO). Todo ello está siendo posible gracias a los nuevos sistemas de predicción meteorológica actualmente disponi-

bles en el Laboratori d'Enginyeria Marítima (LIM/UPC).

¿Dónde encuentran aplicación sus avances?

Los campos de corrientes con alta resolución que proporcionan los modelos puestos a punto conjuntamente por Puertos del Estado y el LIM/UPC (figura 1) son de aplicación directa en la ingeniería portuaria y costera, a la vez que suministran información para facilitar la gestión integral del medio ambiente en la franja litoral. Estos resultados se utilizan asimismo para calibrar los nuevos satélites Sentinel de la ESA (Agencia Espacial Europea), en el marco de proyectos de investigación europeos, como por ejemplo el proyecto CEASELESS, coordinado por el LIM/UPC. Este proyecto está aplicando toda esta información para una gestión más sostenible de zonas costeras vulnerables como las aguas que rodean al Delta del Ebro.



Laboratori d'Enginyeria Marítima
UPC - BARCELONATECH

<https://lim.upc.edu/es>



SU EMPRESA EN PRENSA

GuíadePrensa.com

Especialistas en gestión de monográficos en prensa.
Campañas publicitarias personalizadas

Entrevista MARTA SERRA BOTET CEO DE FINCAS LAYES

“Fincas Layes renueva su imagen y se acerca aún más a sus clientes”



Fincas Layes lleva desde 1963 dando servicio en la ciudad de Barcelona como empresa especializada en la administración de fincas. Hoy el despacho está en manos de una nueva generación de profesionales, dirigidos por Marta Serra, quienes han sabido combinar los importantes valores de los fundadores de la compañía, los hermanos Francisco y Carlos Folch, con el entusiasmo y las ganas de hacer cosas nuevas.

¿Cuáles son los valores fundacionales de Fincas Layes que permanecen en el ADN de este despacho?

Los valores de LAYES que han permanecido desde sus inicios hasta hoy en día en nuestro estilo de gestión son la confianza, sin ella la relación profesional con el cliente es imposible de mantener durante tantas décadas, y la honestidad en el trabajo diario, ofreciendo un servicio de calidad, imprescindible con la gran competencia que existe en este sector.

¿El despacho sigue estando especializado en la administración de fincas o han ampliado sus servicios?

Nuestro despacho, con el paso del tiempo, se ha ido especializando en varias disciplinas que envuelven y mejoran la administración de fincas y, a la vez, hemos ido creciendo como inmobiliaria creando un equipo dedicado a la gestión patrimonial y a la venta y alquiler de inmuebles. Por

tanto, sí que, desde sus inicios hasta hoy, hemos ampliado los servicios para dar una cobertura integral y completa a nuestro cliente, ofreciendo no solo la administración, sino también venta y alquiler, asesoría jurídica laboral y civil y gestión de cualquier patrimonio inmobiliario.

Recientemente han inaugurado unas nuevas oficinas en el número 350 de la calle Balmes. ¿Podemos decir que Fincas Layes se está expandiendo?

Podríamos decir que sí, nuestra sede principal sigue en el ático de Balmes 357 pero, en la línea de ampliar, para nosotros era imprescindible acercar al público nuestros servicios y estilo de gestión, situándonos a pie de calle, a la par que mimar a nuestros clientes con unas oficinas más accesibles y vanguardistas. Así podemos competir más y mejor con el sector inmobiliario actual.

¿Qué volumen de inmuebles gestionan actualmente en la ciudad condal?

Gestionamos aproximadamente 500 fincas en propiedad horizontal y tenemos algo más de 700 propietarios con fincas en vertical. El volumen total de entidades, es decir, de viviendas a nuestro cargo, llega a las 14.000 en la ciudad de Barcelona.

¿Cuáles son los nuevos retos para Marta Serra y para su joven equipo de profesionales?

Tenemos muchos proyectos pensados que se irán haciendo realidad... pero nuestro reto más importante se acaba de materializar con la apertura de nuestra nueva sede en Balmes 350, con un cambio de imagen corporativa que transmite la personalidad de LAYES y una nueva página web que agiliza la prestación de nuestros servicios. También nos estrenaremos en redes sociales, haciendo visibles nuestros proyectos e inmuebles de forma más directa. Más a medio plazo, estamos valorando abrir un nuevo córner en otras zonas de Barcelona o alrededores, ya que, desde 1963, siempre hemos estado en la Calle Balmes, siendo un importante referente en la zona, algo que nunca vamos a querer perder.

LAYES

IMMOBILIÀRIA
ADMINISTRACIÓ DE FINQUES

www.fincaslayes.com

Entrevista ROBERT CASTANYÉ DIRECTOR GENERAL DE CASTAÑÉ GROUP
JOAN SANMARTÍN DIRECTOR GENERAL DE OPP GROUP

“El transporte de mercancías es uno de los mayores causantes de diseminación de enfermedades”

Aunque no solamos deparar en ello, virus, bacterias, parásitos e insectos viajan a través del mundo cómodamente en los containers y remolques de los camiones que transportan mercancías y animales. Drysist®, desarrollado por Castañé Group y OPP Group, es un sistema de desinfección por calor que lo evita, reduciendo la diseminación de vectores y enfermedades sin perjudicar al medio ambiente.

¿Qué inquietud les lleva a desarrollar Drysist®?

Nosotros venimos del mundo ganadero, donde la bioseguridad es clave. Uno de los factores que más influye en la diseminación de enfermedades entre explotaciones es el transporte. Es fácil imaginar que un camión que ha cargado animales en una granja, si no se desinfecta correctamente, tiene muchas posibilidades de contaminar a las granjas que visite posteriormente. Por este motivo, buscamos un sistema que

nos permitiera tener la seguridad de que el camión solamente transportará animales y no patologías.

Sin embargo, después de ponerlo en funcionamiento en el sector ganadero, descubrimos que esta problemática también causaba graves pérdidas económicas en otros tipos de mercancías por los peligros propios de la actividad. Por ejemplo, en puertos, con la entrada de contenedores llenos de maderas tropicales o de otros materiales susceptibles de esconder larvas de

insectos (mosquito transmisor del Zika, malaria, Ébola y especies foráneas invasoras, etc.). También la distribución de alimentos (carne, verduras, lácteos...) puede ser susceptible de contaminación sanitaria si no de limpien y desinfectan correctamente los contenedores. Por todo esto, Drysist®, resultado de un proyecto de I+D+i financiado por el CDTI, es una solución con un amplio abanico de aplicaciones en el, cada vez más globalizado, mundo del transporte de mercancías. Drysist® es una patente internacional desarrollada conjuntamente por CASTAÑÉ GROUP, empresa líder en diseño de carrocerías para transporte de ganado, y OPPGROUP, empresa multidisciplinar y líder en sanidad animal, nutrición, bioseguridad, bienestar animal y tecnología aplicada para producir proteína de origen animal con las máximas garantías de seguridad y calidad alimentaria.

¿En qué consiste este sistema de desinfección?

El sistema Drysist® consiste en desinfectar por calor los elementos de contención en el transporte de mercan-



“El sistema de desinfección por calor Drysist® elimina los patógenos sin necesidad de utilizar químicos contaminantes”

cías, certificando térmicamente por un sistema informático inviolable que la estructura ha alcanzado los 72°C durante 30 minutos. De esta manera, y en base a estudios realizados en centros oficiales, los virus, bacterias, parásitos y larvas de insectos se eliminan como ocurre en la pasteurización de los alimentos que consumimos a diario. Al final de todo el proceso, Drysist® emite un certificado electrónico con registros numéricos que acredita que la desinfección se ha realizado en su totalidad, quedando bloqueado el camión o container hasta su apertura en destino.

¿Qué ventajas introduce al respecto de otras soluciones?

Los sistemas de desinfección química de camiones que se emplean actualmente presentan numerosos inconvenientes.

Entre ellos, está el uso de desinfectantes y sus consecuencias medioambientales, además del peligro que representa para el operario que los manipula. Por otra parte, se ha de tener en cuenta que la dilución que se use de los desinfectantes y su inactivación en presencia de materia orgánica también los convierte en un sistema con una

efectividad de difícil evaluación. Colateralmente, la acumulación de biocidas sobre el camión puede dejar restos químicos perniciosos (seguridad alimentaria, bienestar animal, etc.), así como también debemos ser conscientes que la eliminación de los restos de estos líquidos desinfectantes y fumigantes está controlada por una estricta normativa europea.

Por todo esto, Drysist®, con su sistema de desinfección por calor parecido a la pasteurización, es respetuoso con el medio ambiente y garantiza la inocuidad del transporte.

DRY SIST®
CASTAÑÉ • OPPgroup

<http://drysist.com>



Entrevista **XAVIER JUAN** FUNDADOR DE IDAUT SOLUTIONS

“Ayudamos a nuestros clientes con los desafíos que el mercado les plantea”

Idaut Solutions nace en 2013 de la mano de tres socios con amplia experiencia en soluciones de identificación automática y automatización industrial. Desde entonces no ha parado de invertir en I+D+i para poder aportar soluciones a las nuevas necesidades que plantea el mercado industrial y logístico.

¿Con qué idea de negocio crearon Idaut?

Somos una empresa joven en cuanto a creación de la sociedad, pero con más de 25 años de experiencia en el sector de las personas que la forman. Nuestra idea de negocio está basada en la atención personalizada y cercana para dar el mejor servicio al cliente. Nuestra estrategia es dar el mejor servicio para solventar las necesidades que los clientes puedan tener en nuestro ámbito de negocio.

Idaut Solutions está ubicada en Sabadell, en CEI Can Roqueta, y contamos con delegaciones en Bilbao y Madrid.

¿A través de qué soluciones? ¿De qué líneas de negocio?

Las líneas de negocio de Idaut Solutions son básicamente tres: Identificación Au-

tomática, Automatización Industrial y una tercera complementaria de los dos anteriores, que se centra en el desarrollo de aplicaciones de software a medida, ya sea con aplicaciones relacionadas con equipos Win-

dows o Android, como aplicaciones más dedicadas a la automatización, donde interviene PLC, pantallas HMI, etc. Al final, lo que buscamos es poder ofrecer a nuestro cliente una solución llaves en mano.

En la línea de Identificación Automática, de la mano de primeras marcas como Zebra Technologies, damos soluciones de trazabilidad mediante la lectura e impresión de códigos de barras, 2D y RFID, para conseguir ejecutar los procesos de forma más rápida y exacta, proporcionando el control y la información que necesita en tiempo real.

En la línea de Automatización Industrial, intervenimos de una forma más directa en la parte de producción de nuestros clientes. De la mano de Datalogic, damos soluciones de automatización de procesos basados en marcador por láser, visión artificial, lectura de códigos automática etc.

Disponemos de SAT para poder dar al cliente un servicio completo de instalación y puesta en marcha de los proyectos en los que trabajamos.

¿En qué se sectores se enmarcan sus clientes?

La mayoría de nuestros clientes pertenecen al sector industrial y logístico. Estamos muy focalizados en el sector automoción, donde estamos implantando soluciones encara-

das al ahorro de tiempo de producción y la calidad del producto de nuestros clientes, para que puedan ahorrar en costes de logística inversa y ofrecer un plus en sus productos de cara a sus clientes.

¿Qué papel tiene el I+D+i en Idaut?

Desde nuestra creación, venimos invirtiendo en I+D+i de la mano de nuestros partners para dar soluciones a las nuevas necesidades de los sectores a los que nos orientamos y poder tener una solución antes de que nuestros clientes tengan una necesidad por solventar: intentamos ser proactivos en lugar de reactivos.

¿Qué hoja de ruta tienen a corto plazo?

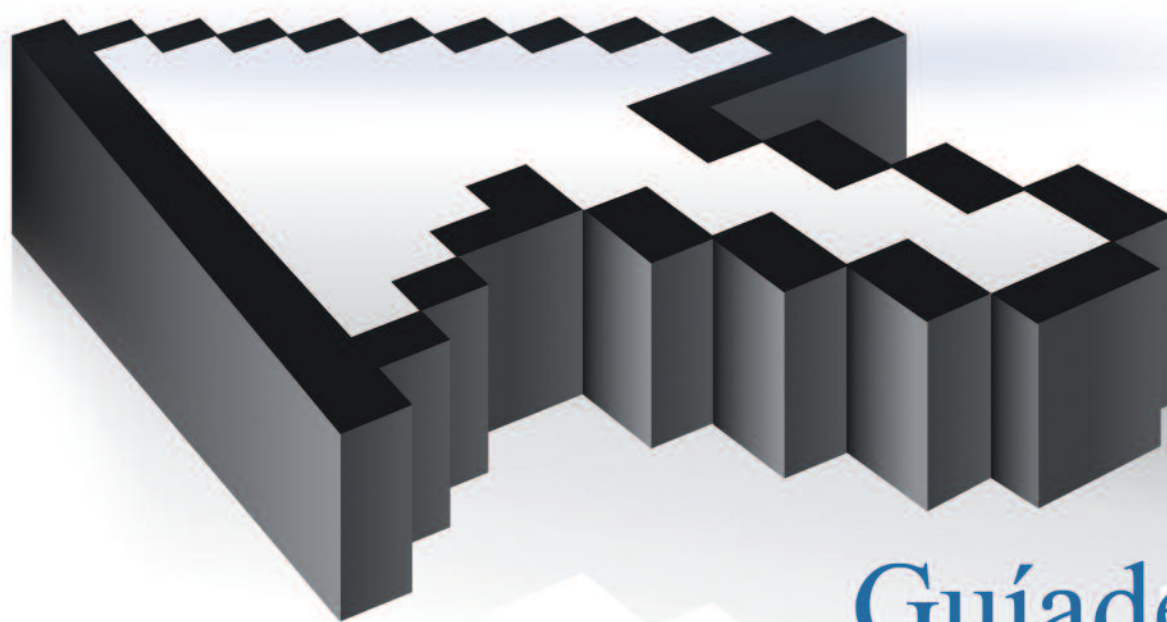
Los objetivos que tenemos para estos siguientes años son seguir creciendo dentro del mercado español, donde creemos que habrá un crecimiento muy importante en todo lo relacionado con la Industria 4.0, donde nosotros podemos ayudar a nuestros clientes con los desafíos que el mercado les plantea.

Estamos muy focalizados en el sector automoción



www.idaut.es

¿NECESITA INFORMACIÓN?



GuíadePrensa.com
El directorio de empresas más completo de Internet.

Entrevista JOSÉ LUIS CASTRO ROMERO CONSEJERO DELEGADO DE SERVICIO MÓVIL

Servicio Móvil afianza su crecimiento en Catalunya

Recientemente, la empresa acaba de inaugurar instalaciones en Martorell que van a permitir incrementar el nivel de servicio que ofrecen a sus clientes. De todo ello hemos hablado con José Luis Castro Romero, Consejero Delegado del Grupo Servicio Móvil.

¿Que representa para Servicio Móvil la puesta en marcha de la nueva planta de Martorell?

Son unas modernas instalaciones a sumar a las ya existentes en la Comunidad. La incorporación de esta plataforma es parte de nuestro plan estratégico para los próximos años, propiciado por el constante crecimiento del negocio en últimos ejercicios y al aumento de la demanda de servicios de nuestros clientes, quienes cada vez cuentan con una mayor presencia y necesidades en mercados más globales. Esta nueva instalación dispone de una superficie total de 6.250 m² y 5.750 de m² de almacenamiento para pales y documentación a estantería; gracias a la implementación de equipamiento tecnológico y herramientas de gestión que automatizan los procesos y servicios en toda la cadena de suministro. Es un paso más en nuestra capacidad de generar soluciones a las necesidades de nuestros clientes. Porque si algo nos define es que somos una empresa que está en continua evolución y que tiene una máxima: dar un excelente servicio. En este sentido, las nuevas instalaciones en Martorell permiten que sigamos ofreciendo una mayor cobertura y servicio.



Pero ya tenían presencia en Catalunya...

Sí. Hasta ahora teníamos instalaciones en Sant Sadurní d'Anoia y en Mollet del Vallès, y también servicios en las provincias de Lleida, Tarragona y Girona. Contamos con un equipo de profesionales en Catalunya de 80 personas, que forman parte de los 1.500 empleados que tenemos en toda La Península.

¿A qué perfil de cliente se dirigen?

Estas instalaciones están principalmente concebidas para el sector hospitalario, pero no podemos olvidar que somos una empresa multisectorial. Por eso hemos concebido unas instalaciones polivalentes y acordes donde nuestro nicho principal de negocio hoy en día está en el ámbito sanitario. De hecho, somos líderes en gestión y documentación clínica y gestionamos alrededor del 90% de lo externalizado en este entorno. Del orden de 27 y 28 millones de historias clínicas. A la logística documental dedi-

camos más de 100.000 m² del total de nuestras instalaciones, lo que nos convierte en la compañía que gestiona el mayor volumen de esta tipología de documentación.

¿Cuáles son los orígenes de esta empresa?

Servicio móvil nació hace algo más de cuarenta años como una empresa familiar dedicada a las mudanzas. Nuestro padre era molinero y tornero en madera en As Pontes de García Rodríguez (A Coruña) y de esas actividades surgieron dos pequeñas empresas que con el tiempo fueron creciendo y han sido el germen de lo que somos a día de hoy. En nuestros orígenes en As Pontes, Endesa instaló una de sus centrales térmicas y la llegada de trabajadores creó una demanda en cuanto a mudanzas y traslados se refiere. Así empezó todo.

Una trayectoria que se ha orientado al valor añadido.

Así es. Con el tiempo una pequeña parte de nuestra Compañía se especializa en el mundo de los traslados. Nos motiva lo complejo y cuanto más sea este, mejor. Por ejemplo, archivos históricos, hospitales, sedes centrales, bibliotecas, oficinas, centros administrativos... Entidades como la Biblioteca Nacional de Catalunya, el Archivo de Simancas, el Archivo General de Navarra o el Archivo de Indias de Sevilla. Este último donde continuamos trabajando en otras facetas de nuestro negocio.

¿Y en el mundo sanitario?

Nos hemos ocupado de grandes traslados en esta última década. Por citar algunos de los últimos que se han creado en España: el Nuevo Hospital de Vigo, el Universitario de Asturias o el Universitario de Lugo. Piense que la complejidad de un proyecto de este tipo es lograr trasladarlo sin que deje de funcionar. Es una acción coordinada y compleja que puede llevar ejecutarla un mes pero en la que nuestro departamento de ingeniería logística ha venido trabajando durante un año.

¿Qué servicios ofrecen actualmente al mundo de la salud?

Nuestro mundo es intra y extra-hospitalario. Como dije antes gestionamos casi la mitad de las historias clínicas del país en más de 100 hospitales, tanto públicos como privados. Es un proceso que ha ido transformándose en los últimos años y ha traído consigo nuevos proyectos y necesidades. Antes, los servicios convencionales en gestión de documentación eran sobre todo custodia y organización de HH.CC. Ahora cobra más peso la integración de los datos y su explotación a la carta. Sin olvidarnos de los altos estándares de seguridad con los que trabajamos cuando gestionamos es-

tos procesos y la información inherente. Y en estos entornos seguimos evolucionando de forma muy potente. Le daré un dato: contamos con un Área de Tecnologías que desarrolla e implementa todas nuestras necesidades en materia de herramientas de gestión y procesos tecnológicos. Donde hace cinco años eran 6 los profesionales hoy son 56.

También ofrecen otros servicios logísticos.

Sí. Estamos presentes en distintos sectores de la economía y cada vez en más. Pero el segmento de la logística sanitaria es donde tenemos todavía una mayor incidencia. Por ponerle otro ejemplo, en Catalunya –aunque también lo realizamos en otras zonas– estamos empezando a prestar servicios de logística en materia de consumibles y fungibles sanitarios a través de plataformas dedicadas a los servicios de salud de las respectivas comunidades autónomas donde trabajamos. Nosotros recibimos todo lo que compra el Servicio de Salud y nos ocupamos de realizar la logística para que el usuario y el área de enfermería tenga siempre el producto disponible y con un stock gestionado por nosotros. Y ese todo incluye desde vacunas que necesitan temperatura controlada y trazabilidad hasta productos de alto valor como las prótesis (para los que montamos armarios RFID de acceso restringido), pasando por otro tipo de elementos.

¿Antes me decía que han diversificado hacia otros sectores?

A lo largo de todos estos años el ámbito sanitario nos ha permitido adquirir bagaje y dotarnos de gran experiencia. Y esto nos ha servido desde hace ocho años de punto de partida para conocer las necesidades y extrapolar nuestros servicios en otros sectores: banca, industria, alimentación y bebidas, otros entes públicos distintos del sanitario y más recientemente la "última milla". Contamos también con una tercera Área de Negocio que es la Unidad de BPO. Gracias a la cual aportamos soluciones de externalización de procesos de negocio, mayoritariamente en el ámbito empresarial privado.

¿Qué les diferencia de sus competidores?

La adaptación al cliente. Las multinacionales tienen una gran rigidez y obligan al cliente a adaptarse a la estructura de sus servicios. Lo que hacemos en Servicio Móvil es justo lo contrario: estudiamos la necesidad del cliente y nos adaptamos, buscando dar una respuesta alineada con sus expectativas y necesidades reales. Porque para nosotros, el cliente es lo primero, lo segundo y lo tercero en nuestro orden de preferencias. Eso ha hecho que no perdamos su confianza y que contemos con una clientela fiel, lo que nos permite ser parte activa de sus proyectos como uno más de sus equipos.

¿Cuáles son los retos de futuro de Servicio Móvil?

Seguir evolucionando del mismo modo que lo hemos hecho para pasar de aquel molino y de aquel torno de madera a lo que somos hoy. Y eso pasa por invertir en tecnología y profesionales para seguir prestando a nuestros clientes servicios de alto valor añadido, en nichos concretos y con todo nuestro potencial de investigación.



“Impulsa tu calidad de vida”

Impulsa Salvaescaleras es una empresa catalana especializada al 100% en la venta, instalación y mantenimiento de sillas salvaescaleras. Fiabilidad y eficacia siguen siendo las señas de una compañía que aporta soluciones personalizadas para cada cliente. Hablamos con su gerente, Marc Guiu.

Se puede instalar una silla Salvaescaleras Impulsa en la escalera de mi casa?

Fáciles y rápidas de instalar, nuestros productos son un sistema universalmente aceptado y con muchos años de historia. Prácticamente cualquier escalera -sea recta, curva o dividida en diferentes segmentos- tiene un modelo de silla que puede adaptarse a ella. si el usuario tiene cualquier duda, en Impulsa le ofrecemos asesoramiento técnico sin compromiso: nuestros expertos valorarán las diferentes opciones, tomarán medidas exactas de su escalera o hueco y le aconsejarán sobre el salvaescaleras que mejor se adapta a sus necesidades.

¿En cuánto tiempo se instala una silla salvaescaleras?

Dependiendo de las características de su hogar, la instalación del salvaescaleras puede conllevar desde un par de horas, para escaleras rectas, hasta varias horas más en escaleras con curvas o cambios de inclinación. De todas maneras, en Impulsa intentamos que el tiempo de montaje sea el mínimo posible para que usted pueda disfrutar de su nuevo salvaescaleras. Antes de salir de su casa, nos aseguraremos de que su salvaescaleras funcione perfectamente y le haremos una demostración del funcionamiento hasta estar seguros de su completa satisfacción. Evidentemente, nos comprometemos a dejar la estancia tan limpia co-



“Impulsa Salvaescaleras, líder en Catalunya ofrece las mejores soluciones para la escalera de su hogar”

mo la hemos encontrado al llegar.

¿Qué soluciones brindan a sus clientes?

Siempre tratamos de ir un paso por delante del resto de empresas en materia de calidad y servicio, de ahí que trabajemos únicamente con las mejores marcas. Nuestro trabajo ha ayudado a que muchas personas consigan la libertad de movimientos que se merecen en su vida diaria doméstica. Somos especialistas en salvaescaleras y ofrecemos una amplia gama de soluciones a todas aquellas barreras arquitectónicas exteriores e interiores que impiden la accesibilidad, tanto de los mayores como de personas con movilidad reducida.

¿Cuánto cuesta un Salvaescaleras Impulsa?

Lejos de ser un producto de lujo, los salvaescaleras Impulsa están al alcance de todos. Sabemos que disponer de estas ayudas en casa es vital para muchas personas en nuestro país, de ahí que dispongamos de soluciones para todos los bolsillos. Dado que nuestros productos se adaptan a necesidades concretas, los precios varían dependiendo de las características específicas de cada proyecto, de los modelos y las opciones elegidas. Quien lo desee puede disfrutar de una silla para moverse entre las diferentes plantas de su vivienda a partir de sólo 2.700 €.



¿Qué garantía ofrecen en sus productos?

Todos nuestros salvaescaleras tienen 2 años de garantía directa del fabricante. No obstante, nuestros productos son instalados y manipulados por contrastados profesionales de la materia y disponemos de un servicio de mantenimiento rápido y eficaz que le permitirá estar tranquilo y seguro con el buen funcionamiento de su salvaescaleras. Somos un equipo comprometido, nos gusta nuestro trabajo y sabemos cómo atender las necesidades de cada uno de nuestros clientes, porque en la mayoría de los casos, de nosotros depende su calidad de vida.

En Impulsa podemos ayudarle a encontrar la mejor solución para las escaleras de su hogar, si usted tiene todavía alguna pregunta o no le ha quedado claro algún concepto, por favor visite nuestra web o llame a uno de nuestros expertos al teléfono 902 050 250.

Testimonios satisfechos

Nuria (Gavà, Barcelona)

“Estoy muy contenta con esta solución. La habitación está en la segunda planta y ahora podemos movernos por la casa de una forma fácil y segura”.

Joan (Palafrugell, Girona)

“Probamos con un salvaescaleras recto y estábamos tan contentos y satisfechos que hemos decidido instalar uno curvo para subir todas las escaleras”.

Antonio (Reus, Tarragona)

“Antes no podía salir de casa debido a las escaleras de entrada, desde que tengo mi salvaescaleras Impulsa puedo disfrutar más de la vida”.

Roser (Agramunt, Lleida)

“Son muy profesionales y el salvaescaleras funciona de maravilla. Si los necesitamos para cualquier consulta siempre nos atienden muy gustosamente”.

Montserrat (Ripoll, Girona)

“El acabado es fantástico, la guía se adapta perfectamente a la escalera. A penas se nota, y ocupa muy poco espacio. Ahora tengo un salvaescaleras a medida y sin obras”.

